

كيف تحقق الحرية المالية



مع المستشار / أحمد عدنان نعمة

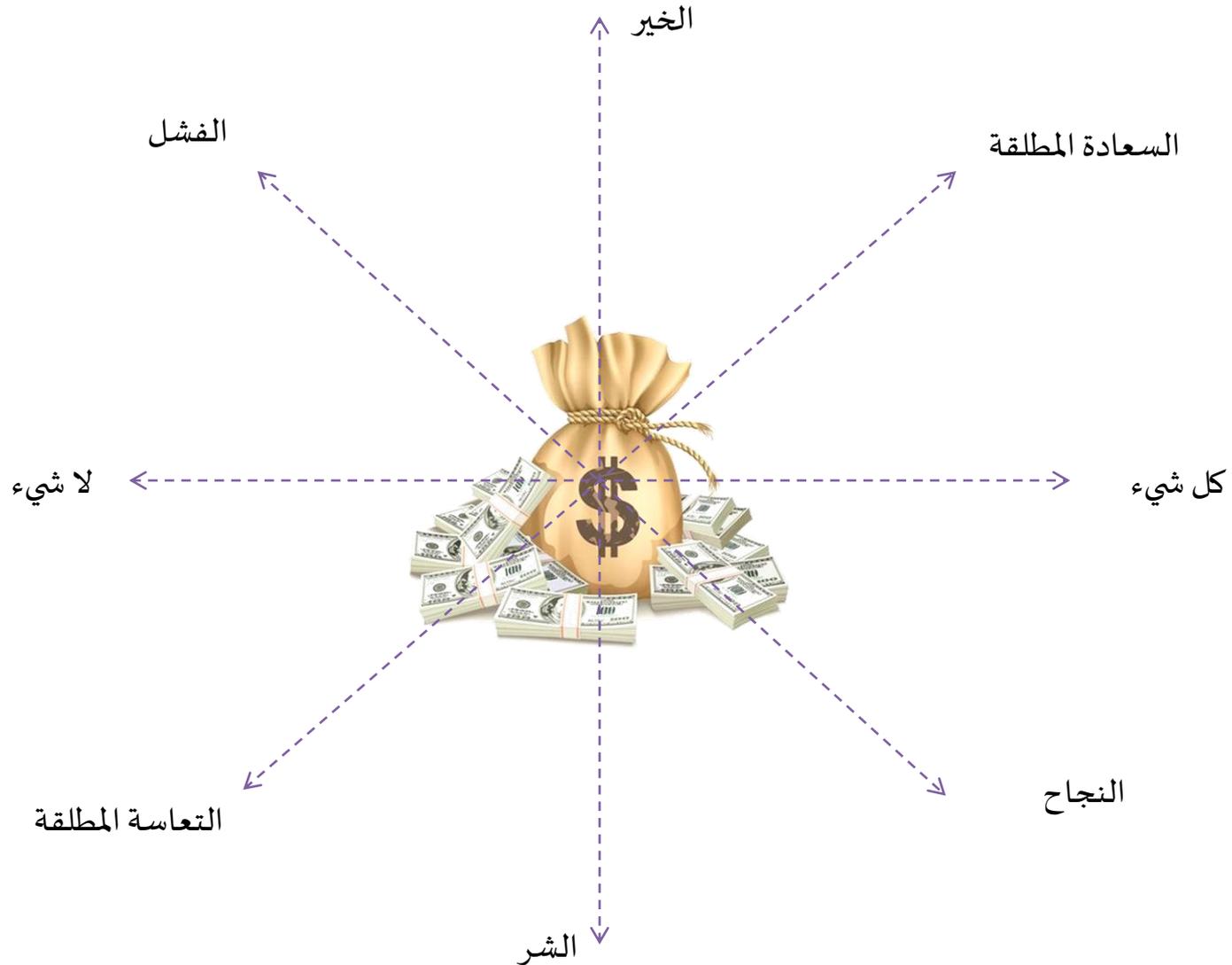
لنحقق أكبر فائدة من الورشة

- التركيز والاستماع أثناء الحضور وعدم تأجيل الاستفادة لما بعد القراءة.
- المشاركة الفعّالة بالصوت والصورة والكتابة.
- طلب المساعدة / الإعادة عند الحاجة (اختلاف اللهجة).
- أداء التمارين المطلوبة / إحضار ورقة وقلم.
- الاستماع واحترام جميع الآراء.
- الالتزام بتوقيت البدء.

ماذا تعني لك «وفرة المال» ؟

€ لا شيء	€ السعادة	?
€ كل شيء	€ الإنجاز	?
€ حل المشاكل	€ النجاح	?
€ الهدف الأساسي من الحياة	€ عمل الخير	?
€ السبب وراء الحركة والتطور البشري	€ الراحة		
€ الرفاهية، السفر، الهوايات...	€ الاستقرار		

ماذا تعني لك «وفرة المال» ؟



هل للمال أثر إيجابي على الجوانب التالية بحياتك؟

الصحة

السعادة

العمل

لا ⊗

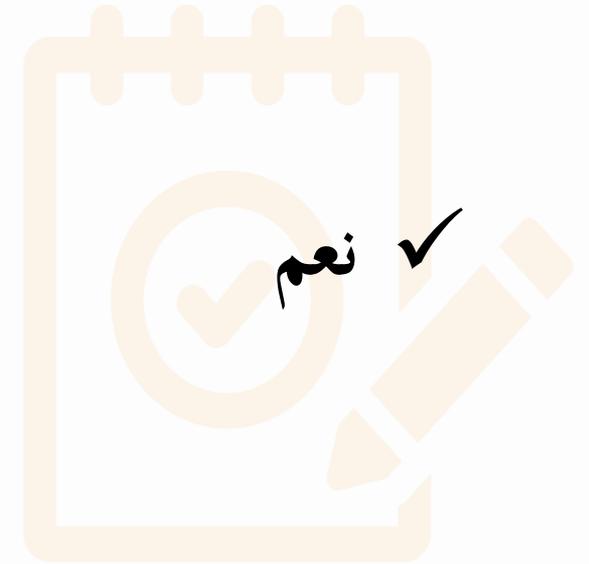
الثقة بالنفس

الشعور بالأمان

الجانب العلمي / الفكري

الجانب الروحي

الجانب العاطفي (العلاقة الزوجية)



نعم ✓

0

.....

100





هل تمنح موضوع المال

-تعليماً وفهماً ودراسةً وقراءةً-

الأهمية التي تناسب أثره الإيجابي

على جوانب الأخرى بحياتك؟؟؟



أنا لم ولا أمنح تعلم المال
الوقت والجهد الكافي، وهذا
سبب أساسي لعدم تحقيقي
لأهدافي المالية

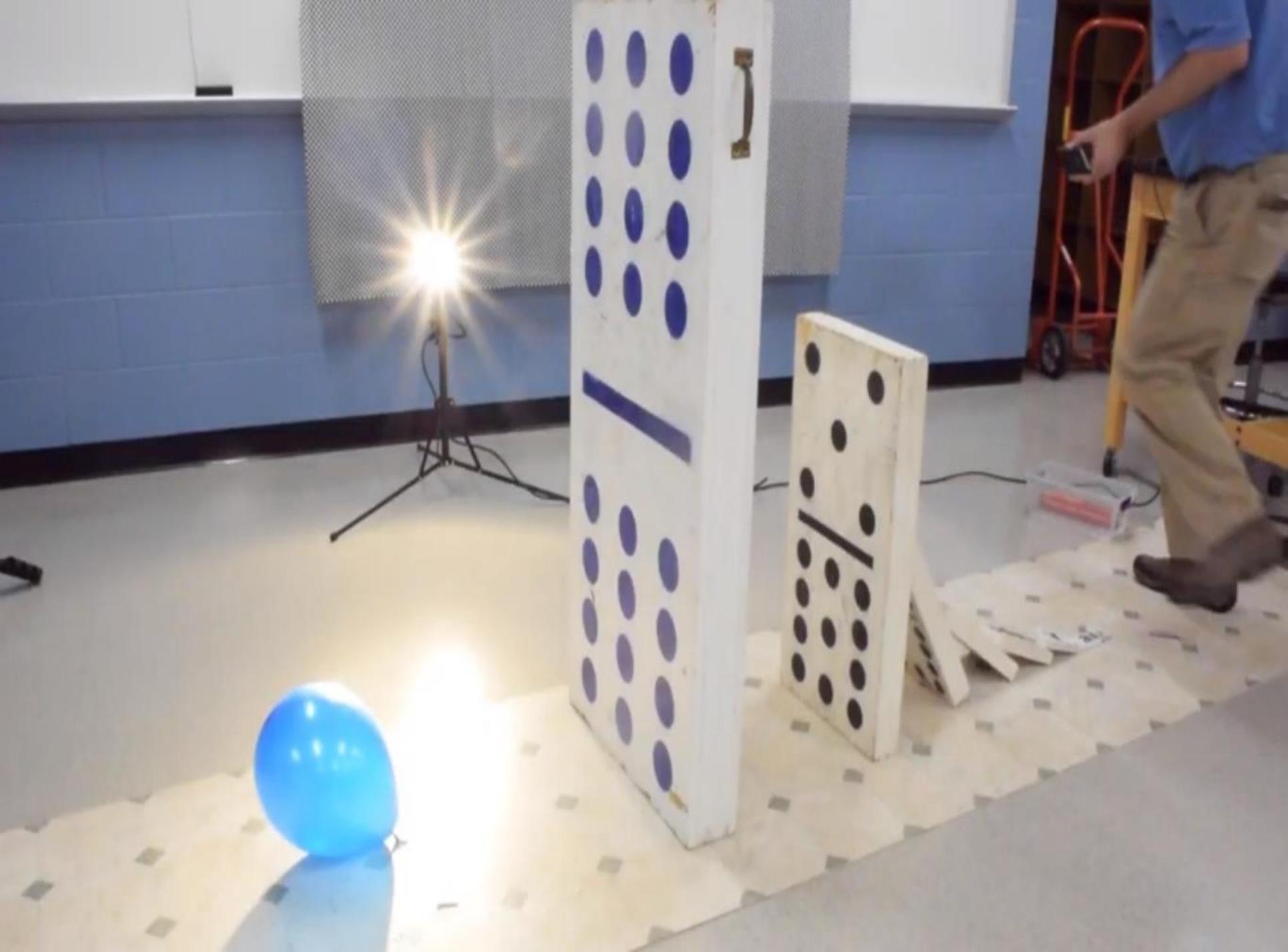


أتعهد من الآن فصاعداً أنني سأمنح قواعد الثراء
والحرية المالية الوقت المناسب لدراساتها،
مستخدماً كافة الوسائل الممكنة،
وسأعمل على تطبيقها ووضعها كأولوية،
وذلك لأهميتها البالغة على حياتي.

1,000,000







الجدول الزمني للهدف المالي

1.000.000+

السنة السابعة

500.000+

السنة السادسة

250.000+

السنة الخامسة

128.000

السنة الرابعة

64.000

السنة الثالثة

32.000

السنة الثانية

16.000

السنة الأولى

معيار اختيار هدف السنة 1

هدف
السنة
الأولى
128,000



هدف
السنة
الأولى
2,000



هدف السنة الأولى 16.000

ماذا يعني 1,000,000؟

أصول

✓ سائلة (نقد، حساب مصرفي)

✓ مادية (حصص، بضائع، عقارات، أسهم...)

✓ معنوية (سمعة، براءات اختراع، حقوق ملكية...)

✓ خليط



القمة التالية

مخطط رحلة عدنان للنجاح المالي



نعمة
التمويل



التقييم

1,000,000

التنفيذ



الإصرار



المتابعة



استغلال العلاقات



الأدوات



الفريق



الفكرة



الخطة



التمويل

البنية التحتية



استعمال العقل



استغلال القلب



الأهداف الشخصية



اتخاذ القرار



البنية التحتية



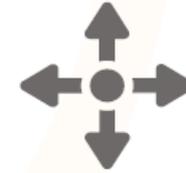
استعمال العقل



استغلال القلب



الأهداف الشخصية



اتخاذ القرار



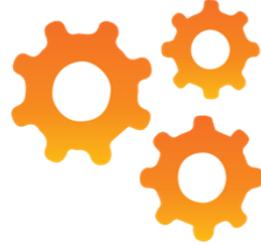
"إن الثروات تتجذب لأولئك
الذين يملكون فكراً مهيناً
لجذبها".

نابوليان هيل





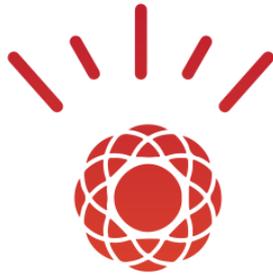
استعمال العقل وأدواته



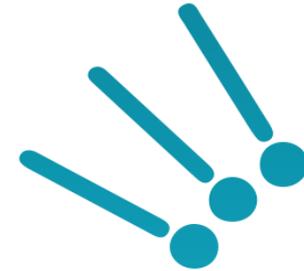
التفكير والتفكر



استعمال العقل



الخيال



العقل الباطن



التفكير والتفكير



التفكير

• إثارة الأسئلة والإجابة عليها بطريقة التفكير الإيجابي والموضوعي:

– من المسؤول عن نجاحي المالي؟

– من أين أنطلق؟

– متى أنطلق؟

– كم أحتاج من الوقت؟



التفكير

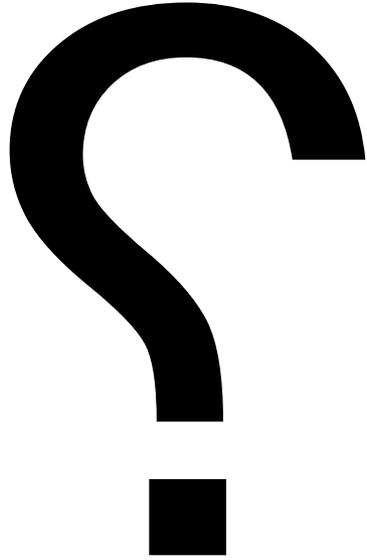
• إثارة الأسئلة والإجابة عليها بطريقة التفكير الإيجابي والموضوعي:

– الأغنياء والفقراء:

- لماذا وكيف هم كذلك؟
- كيف عادوا لما كانوا عليه؟
- ما هي دراستهم؟ عملهم؟

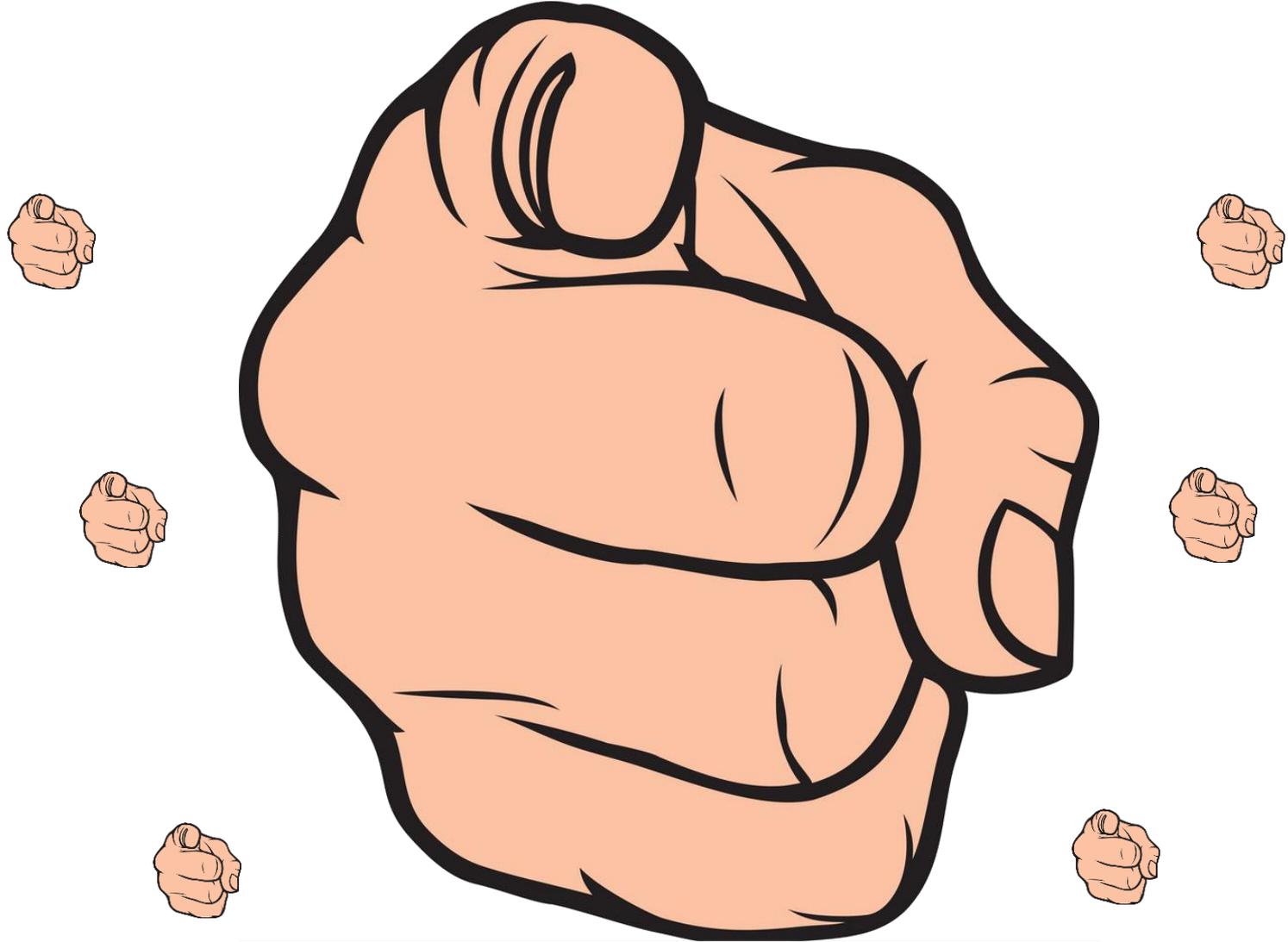
• 60,000 فكرة باليوم

معيقات تحقيق النجاح المالي



- | | | | |
|--------------------------|---------------------|--------------------------|------------------------------|
| <input type="checkbox"/> | الوضع السياسي | <input type="checkbox"/> | الماسونية / الإمبريالية |
| <input type="checkbox"/> | التقلبات الاقتصادية | <input type="checkbox"/> | حيثان السوق & الشركات الكبرى |
| <input type="checkbox"/> | كورونا | <input type="checkbox"/> | البنوك (غياب التمويل) |
| <input type="checkbox"/> | شريك العمل | <input type="checkbox"/> | التعليم |
| <input type="checkbox"/> | رب العمل / الشركة | <input type="checkbox"/> | انعدام الثقة |
| <input type="checkbox"/> | الأب والأم | <input type="checkbox"/> | القيم والمبادئ |
| <input type="checkbox"/> | العائلة / الشريك | <input type="checkbox"/> | كل ما سبق |
| <input type="checkbox"/> | الحظ العاثر | <input type="checkbox"/> | غير ذلك |

العائق الوحيد لعدم تحقيق النجاح المالي



القيود التي تواجهنا في
الحياة هي فقط
تلك التي وضعناها لأنفسنا

نابوليان هيل



أنت ... أنت ... أنت ...

«أنت في المكان الذي وضعت نفسك فيه»

د. إبراهيم الفقي

«الحقيقة المرّة أفضل ألف مرّة من الوهم المريح»

د. محمد راتب النابلسي

رحلة الألف ميل

تبدأ من عندي

تحمل كامل المسؤولية يعني الاعتراف بأنك
تسببت بكل شيء يحدث لك،
وأن تدرك أنك السبب بكل تجاربك.

إذا كنت ترغب فعلاً بأن تكون ناجحاً فعليك أن
تتخلى عن لوم الآخرين وعن التذمر والشكوى،
وأن تتوجه لتحمل كامل المسؤولية عن نتائج
حياتك بما فيها من فشلٍ ونجاح،
وهذا متطلبٌ أساسي لحياةٍ ناجحة، الاعتراف أنك
تسببت بكل شيء حتى الآن، وأن تتولى مسؤولية
بناء مستقبلك الذي ترغب به.

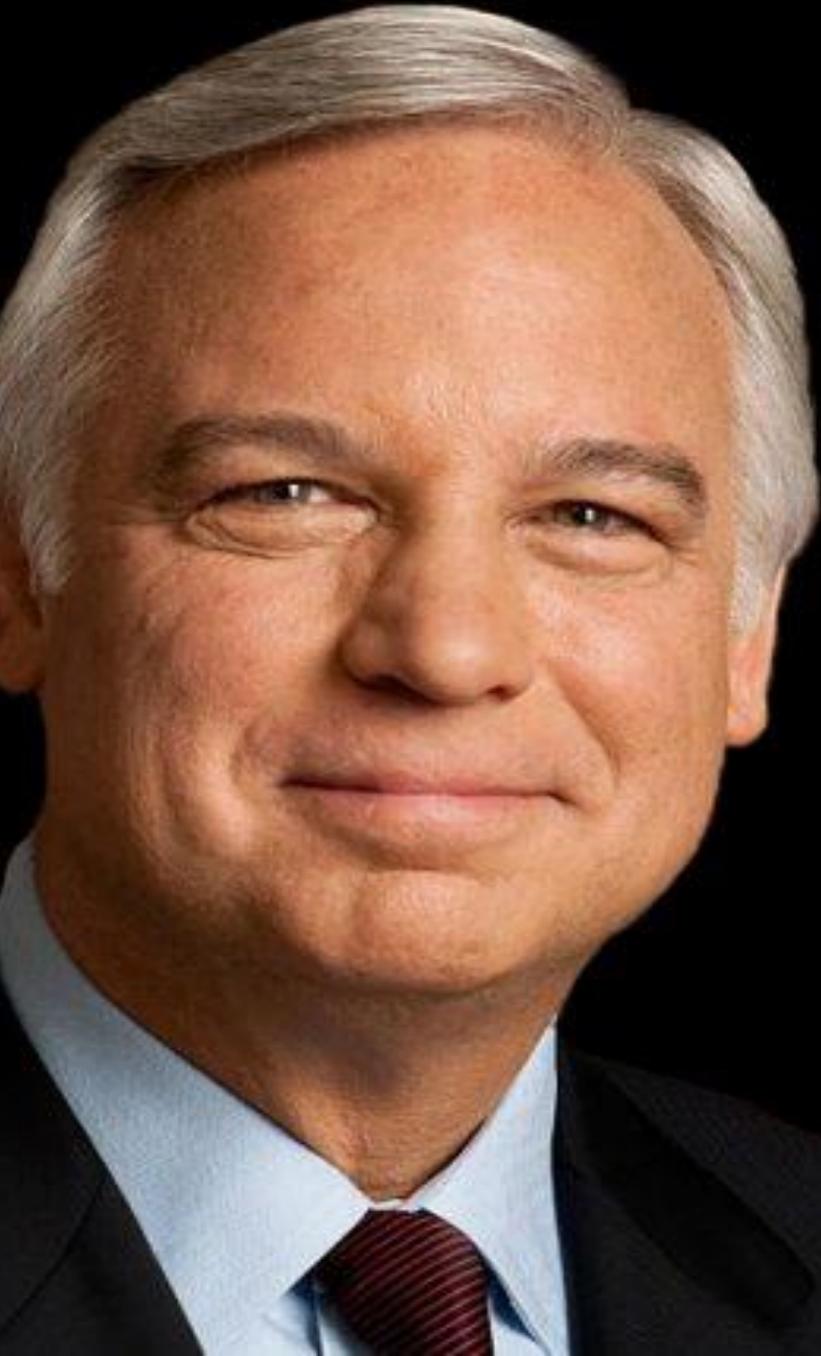
هل تلاحظ أنك إن اعترفت بأنك تسببت بما أنت
عليه الآن فهذا يعني أنك قادرٌ على إزالة ما تسببت
به وأن تعيد خلق واقعٍ جديد بإرادتك؟

دبليو كليمنتون ستون

عن كتاب مبادئ النجاح لجاك كانفيلد

المبدأ الأول: "تحمل 100% من مسؤولية حياتك"





عليك أن تتخلى عن المبررات التي اعتدت عليها،
والقصص التي تظهر بها على أنك ضحية،
وكل الأعذار التي قدمتها على عدم إمكانيتك على فعل
شيءٍ ما أو لماذا لم تفعله حتى الآن، تتخلى عن كل أشكال
اللوم للظروف الخارجية، عليك أن تتخلى عن كل هذه
الأمور وللأبد.

عليك أن تعترف بأنه كانت لديك القدرة على جعل الأمور
تظهر بشكلٍ مختلف، أن تكون بشكل صحيح، أن تعطي
النتائج المرجوة وأنت اخترت بمحض إرادتك ألا تستفيد من
هذه القدرة لأي سبب كان، من يعرف ما هو السبب؟ هذا
غير ضروري لأن الماضي قد رحل.

الأكثر أهميةً هو أنه ومن الآن فصاعداً فأنت تختار - ذلك
صحيح إنه اختيار - أن تتصرف كأنك تتحمل كامل
المسؤولية عن كل شيء يحدث أو لا يحدث في حياتك.

جاك كانفيلد، من كتاب مبادئ النجاح

المبدأ الأول: "تحمل 100% من مسؤولية حياتك"



أنت مسؤول كلياً عن حياتك، إذا كنت تجلس وتنتظر أحداً ما ليحميك، ليصلح حالك، أو حتى ليساعدك، فأنت تضيع وقتك، لأنك أنت وحدك لديك القدرة على أخذ مسؤولية تقدمك نحو الأمام، وكلما أسرعت في إدراك هذه الحقيقة كلما كان إحرازك للتقدم في حياتك أسرع.

أوبرا وينفري

You are responsible for your life, and if you are sitting around waiting on somebody to save you, to fix you, to

even help you, you are wasting your time, because only you have the power to take responsibility to move your life forward. And the sooner you get that, the sooner your life gets into gear.

Oprah Winfrey

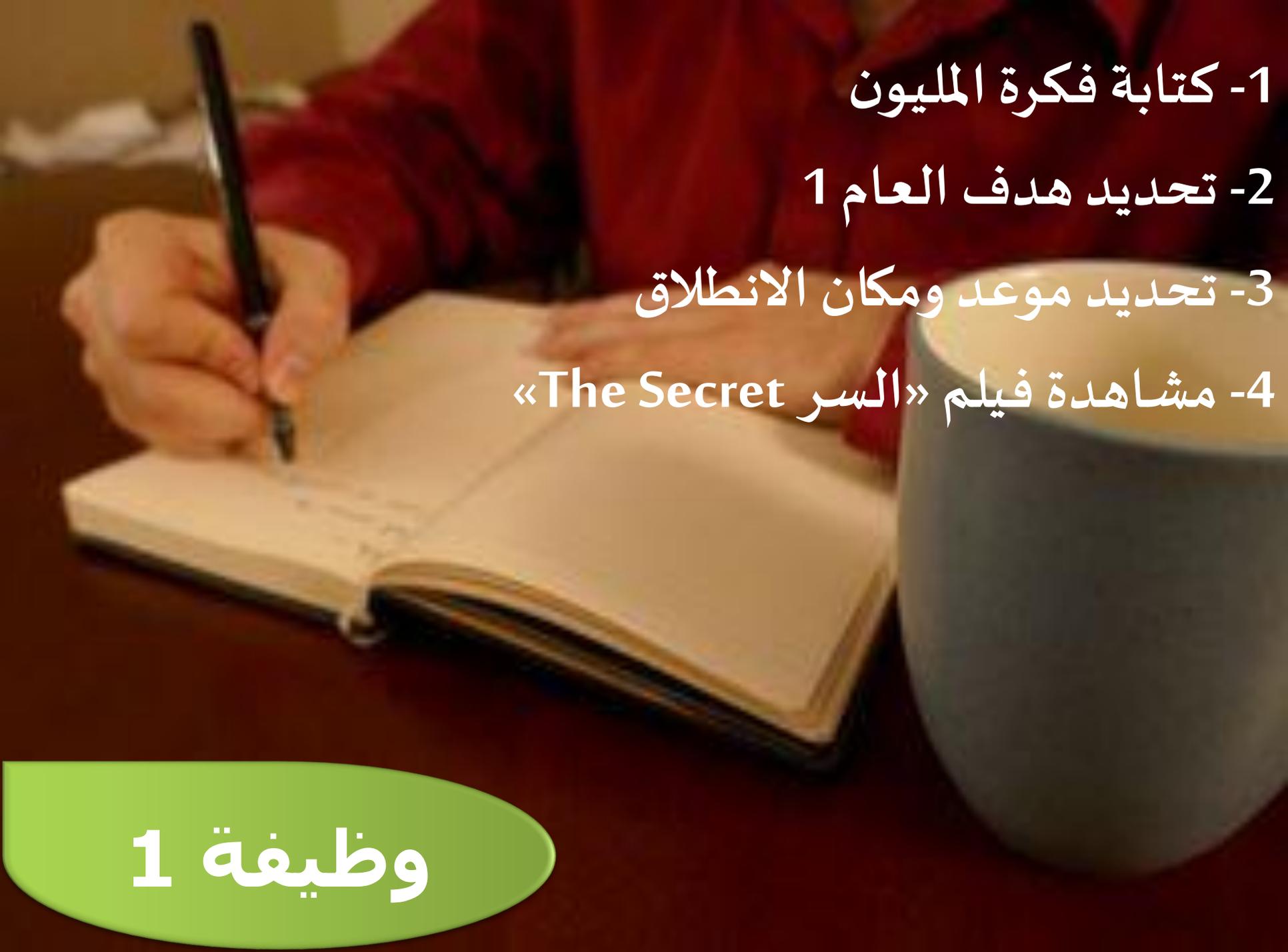
أنت ... أنت ... أنت ...



theres homework today



nooo!

- 
- 1- كتابة فكرة المليون
 - 2- تحديد هدف العام 1
 - 3- تحديد موعد ومكان الانطلاق
 - 4- مشاهدة فيلم «السر The Secret»

وظيفة 1



التفكير

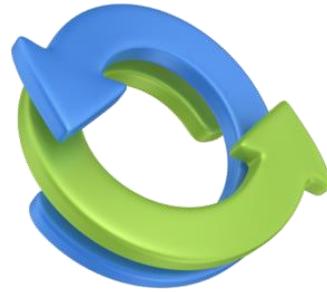
- الإبداع
- التركيز (10,000 ساعة).



العقل الباطن



العقل الباطن



I AM RICH



AND RICH PEOPLE STAY RICH

ولهذا يظل الفقراء فقراء والأثرياء أثرياء
بسبب البرمجة

قالوا... وكرروا... وتناقلوا...

الرسول ﷺ كان فقيراً

فقراء المسلمين يدخلون الجنة قبل الأغنياء
ب500 عام

الرسول ﷺ:

- ربط حجراً على بطنه الشريف.
- لم يجد طعاماً لضيف له في كل بيوته.
- لم يوقد في بيته نار لأشهر.
- مات ودرعه مرهونة عند يهودي.

أغفلوا... وأغفلوا... وأغفلوا

<<ووجدك عائلاً فأغنى>>

(الضحى)

فقراء المهاجرين يدخلون الجنة قبل أغنياء
المهاجرين بأربعين خريفاً (مسلم)

الرسول ﷺ:

- صادرت قريش أمواله بعد الهجرة.
- منح وادياً من الماشية لأحد الأعراب.
- تكفل بديون المسلمين في حال وفاتهم.
- الرهن هو جزء من عمل تجاري (بيع آجل).

قالوا... وكرروا... وتناقلوا...

أغفلوا... وأغفلوا... وأغفلوا

المال زبالة الدنيا

>> الشيطان يعدكم الفقر ويأمركم بالفحشاء

والله يعدكم مغفرةً منه وفضلاً << (البقرة)

«المال والبنون زينة الحياة الدنيا» (الكهف)

فريضتان من فرائض الإسلام (أركان)

تحتاجان للمال: الزكاة والحج

• إنك إن تذر ورثتك أغنياء خير من أن

تذرهم عائلةً يتكفون الناس. (متفق عليه)

• نعم المال الصالح للرجل الصالح (رواه أحمد).

• المؤمن القوي خيرٌ وأحب إلى الله تعالى من

المؤمن الضعيف. (مسلم)

- ما جمع مالٌ من حلالٍ قط (موضوع).
- ما جمع مالٌ إلا من شحٍّ أو حرام (موضوع).

سيقنعونك أن الفقر ليس عيباً، وأن الله يحبّ الفقراء أكثر، وأن النبي عليه الصلاة و السلام كان فقيراً، وأن القناعة كنز لا يفنى، وأن الزهد فضيلة، وأن الطمع رذيلة، وأن الطيبة هي رأس مال الفقراء، وأن الأغنياء هم محض مصاصي دماء.

نوعٌ جميل من المخدرات، ستجعلك تستمتع بفقرك، تستلذ بحاجتك، ترضى بضعفك و قلة حيلتك.

لن يحدثك أحدٌ عن عثمان وجيش العسرة، ولا عن طلحة وسخائه، ولا عن الزبير وعقاراته، ولا عن ابن عوف وتجارته، ولا عن ابن أبي وقاص وصدقائه رضوان الله عليهم أجمعين.

لن يحدثك أحد عن استعادة سيدنا محمد صلوات الله وسلامه عليه من الكفر و الفقر.

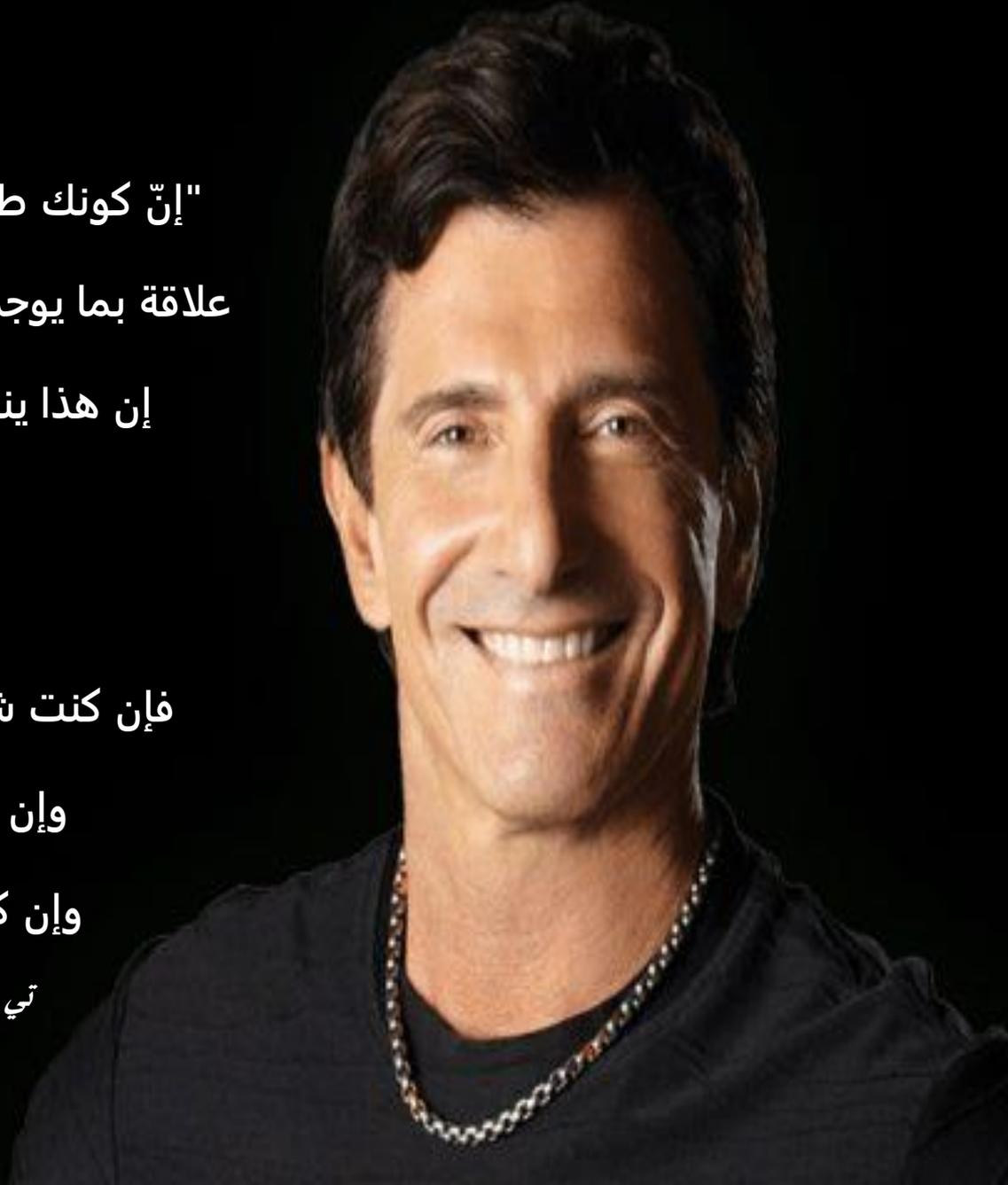
ولا أن اليد العليا خير من اليد السفلى، ولا أن المؤمن القوي خير عند الله من المؤمن الضعيف.

بل سيقولون لك إنه لا بأس أن تكون (فقيراً، ضعيفاً، محتاجاً) فحينها، لن تسأل، لن تنتقل لمرحلة تطالب فيها بأكثر من قوت يومك، لتتساءل فيها عن الظلم والاستضعاف فحينها، ستصبح مزعجاً، متطفلاً، متجاوزاً لمكانتك، حينها ستفكر، ستخطط، ستعمل.. وربما- لا سمح الله - ستنتصر..

"إنّ كونك طيباً ومحباً وكرماً ونقيّاً وروحانياً ليس له
علاقة بما يوجد في محفظتك أو في حسابك المصرفي،
إن هذا ينبع عما هو موجود في قلبك وروحك.

إن المال يزيد ما عندك،
فإن كنت شخصاً كريماً فسيزيد المال من كرمك،
وإن كنت لطيفاً فسيزيد من لطفك،
وإن كنت أحمقاً فسيزيد من حماقتك"

تي هارف إيكر، من كتاب أسرار عقلية المليونير

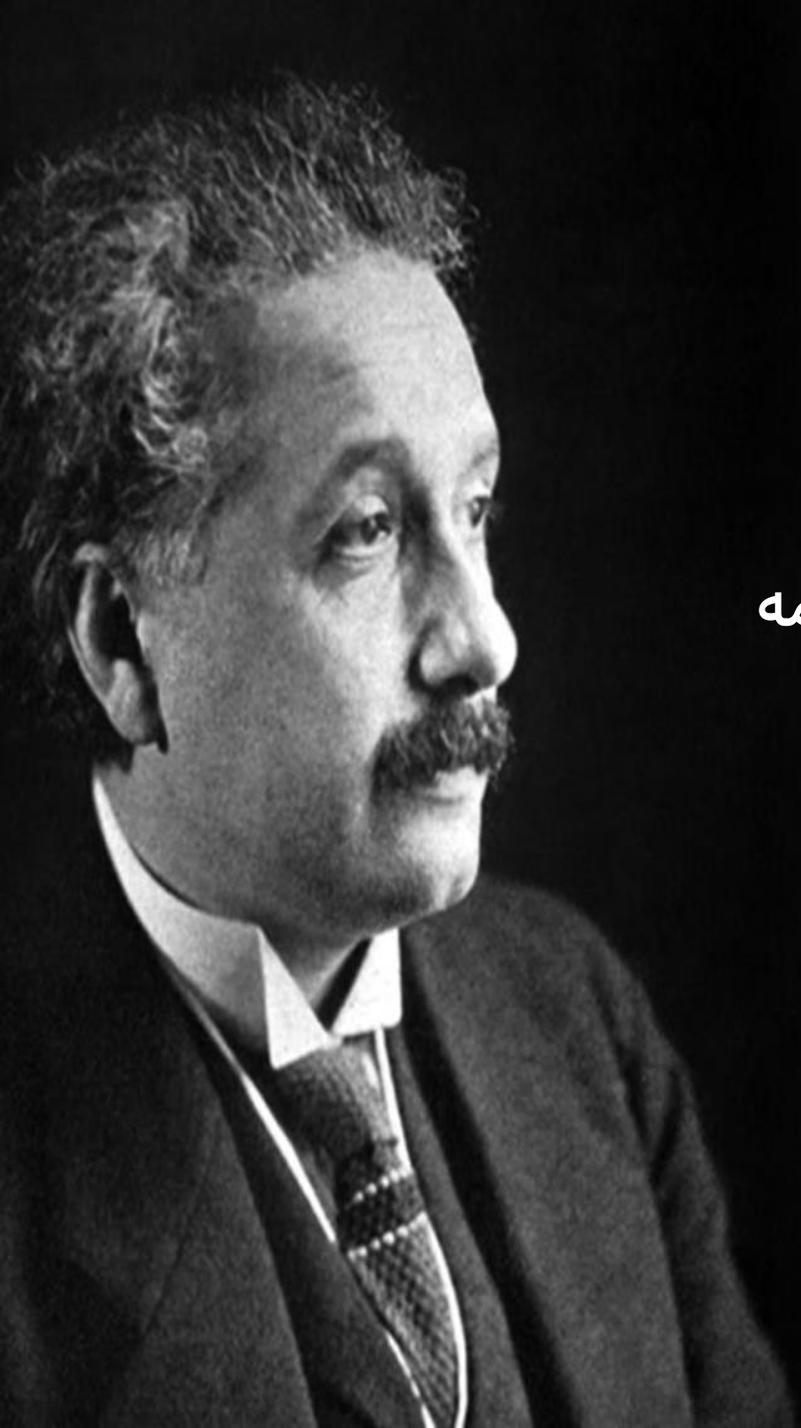


التأثير على العقل الباطن - توكيدات

الملف القديم (الفيروس)	الملف البديل (السليم)
من المستحيل أن أصبح ثرياً.	أنا سوف أصبح ثرياً.
لا أستحق أن أكون ثرياً	أنا حقي في الحياة أن أعيشها ثرياً
الثراء حكر على فئة من الناس.	الثراء متاح لي ولجميع الناس من دون استثناء.
البيئة التي أنا فيها لا تسمح للمرء أن يصبح ثرياً.	البيئة التي أنا فيها مناسبة جداً لي لكي أصبح ثرياً.
الثراء أمرٌ سيء، والأثرياء يعيشون حياتهم في كدٍ وكدرٍ وتعاسة.	الثراء أمرٌ جميل، والأثرياء يعيشون حياتهم بالشكل الذي يحلمون به.
إذا أصبحت ثرياً فسوف أصبح شخصاً سيئاً.	إذا أصبحت ثرياً فسوف أصبح أكثر صلاحاً وإحساناً.
أنا غير قادر على أن أصبح ثرياً.	أنا لدي كل المؤهلات والإمكانات والصفات التي تدعمني لأصبح ثرياً.
والديّ هما المسؤولان عن جعلني فقيراً أو ثرياً.	أنا الوحيد المسؤول عن نفسي وعن ثرائني ونجاحاتي في الحياة.
المال نادر الوجود والحصول عليه أمر غاية في الصعوبة.	المال متوفر بكثرة ويمكن الحصول عليه.
لكي أصبح غنياً فعلياً أن أتخلى عن قيمي ومبادئتي.	سأصبح غنياً وسأحافظ على قيمي ومبادئتي.

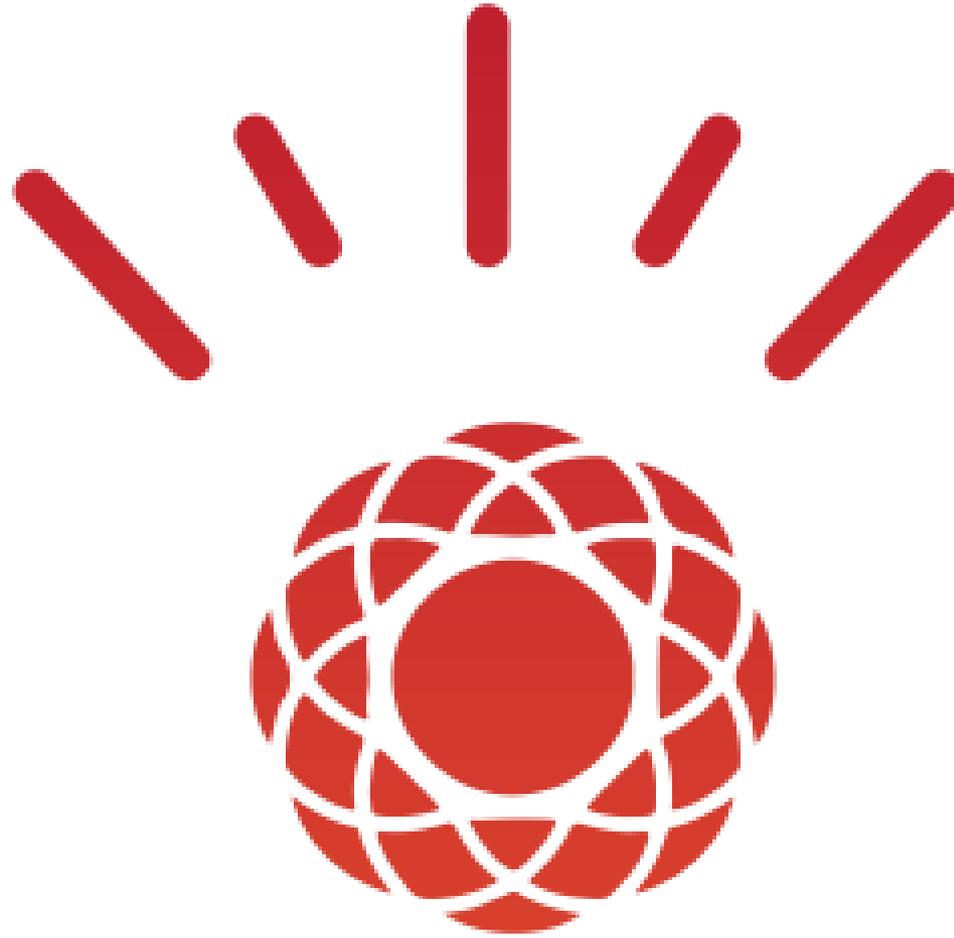
التأثير على العقل الباطن - كلمات

الكلمات المستخدمة	الكلمات والعبارات البديلة
مشكلة	تحدي، فرصة، وضع
لا أستطيع تحمل شراءها	كيف يمكنني تحمل شراءها
ليس لدي ما يكفي من المال لشرائه	وضعنا المالي يسير للأفضل وسنشتره لاحقاً
هذا الأمر مستحيل لم يقم به أحد	هذا الأمر فرصة لم يقتنصها أحد
لا أحب الكلام في المواضيع المالية	علينا أن نجدول لقاء خاص لنتكلم بالمواضيع المالية

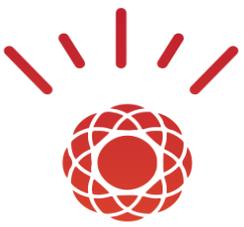


“إن الخيال أهم من المعرفة
فالمعرفة محدودة بما نعرفه الآن وما نفهمه
بينما الخيال يحتوي العالم كله
وكل ما سيتم معرفته أو فهمه إلى الأبد”

ألبرت آينشتاين



الخيال



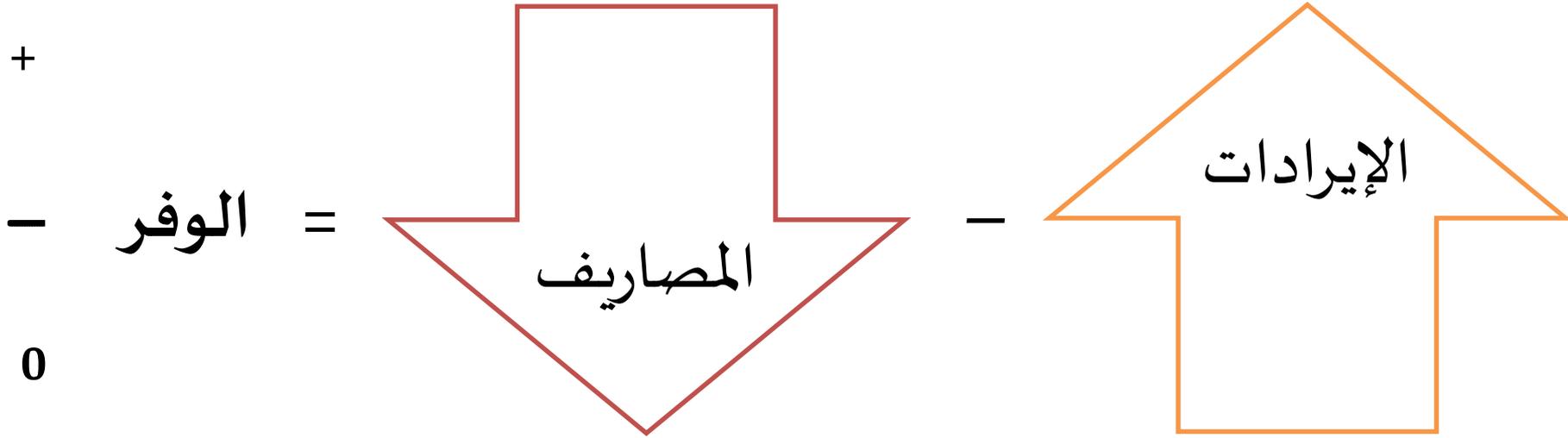
“What you can visualize, you can materialize”

أبعاد التخيل التي تحدد مدى قوته وبالتالي مردوده هي:

1. المدة
2. التكرار
3. الوضوح
4. الحواس

ستيف جوبز / بيل غيتس

زيادة الإيرادات Vs تخفيض المصاريف



التعلم؟



المحدودية؟



الاستثناءات (المرحلة)

أدوات ضبط النفقات

1. التخطيط المسبق
2. الشراء أثناء مواسم التخفيضات
3. مفاوضة البائعين
4. استخدام وسائل التخفيض (كوبونات)
5. «لست غنياً لأشتري أشياء رخيصة»
6. شراء المستعمل



نحو الوصول لنقطة الصفر:

- خطة 1 سنة.
- توقف عن السقوط.
- خفض تكاليف حياتك/اقتصاد.
- تخلص من العادات البالية.
- اعمل أي عمل إضافي: أيام أكثر، ساعات أكثر.

نقطة الصفر

نحو الحرية المالية:

- خطة 5-7 سنوات
- ادخر
- اعمل بجهد وذكاء
- نفذ مشروع عمرك بحرقية وركز عليه



الحرية المالية



من الحرية المالية نحو الثراء:

- خطة 3-4 سنوات
- ادخر وتوسع
- ابدأ بتعلم أدوات الاستثمار
- نوع استثماراتك
- ابدأ بتفويض الغير

الثراء

ما بعد الثراء:

- أبدع واستمتع
- علم غيرك
- ادعم ومكن الشباب
- تفرغ للروحانيات
- اكتب وتحدث وشارك خبراتك



نحو الوصول لنقطة الصفر:

خطة 1 سنة.

توقف عن السقوط.

خفض تكاليف حياتك/اقتصد.

تخلص من العادات البالية.

اعمل أي عمل إضافي: أيام أكثر، ساعات أكثر.

نقطة الصفر

نحو الحرية المالية:

خطة 5-7 سنوات

ادخر

اعمل بجهد وذكاء

نفذ مشروع عمرك بحرفية وركز عليه

الحرية المالية



من الحرية المالية نحو الثراء:

الحرية المالية



من الحرية المالية نحو الثراء:

خطة 3-4 سنوات

ادخر وتوسع

ابدأ بتعلم أدوات الاستثمار

نوع استثماراتك

ابدأ بتفويض الغير

الثراء

ما بعد الثراء:

أبداع واستمتع

علم غيرك

ادعم ومكن الشباب

تفرغ للروحانيات

اكتب وتحديث وشارك خبراتك



الادخار



لماذا - كيف - كم - متى - ما الفرق - ماذا - هل

فَارْسِلُونِ (٤٥) يَوْسُفَ أَيُّهَا الصِّدِّيقُ افْتِنَانِي سَبْعَ بَهْرَاتٍ

سِيمَانٍ يَا كُلُّهُنَّ سَبْعُ عَجَافٍ وَسَبْعُ سُنْبُلَاتٍ خُضْرٍ

وَأُخْرَى يَا بَسْتٍ لَعَلِّي أَرْجِعُ إِلَى النَّاسِ لَعَلَّهُمْ يَعْلَمُونَ (٤٦) قَالَ

تَزْرَعُونَ سَبْعَ سِنِينَ دَابًّا فَمَا حَصَدْتُمْ فَذَرُوهُ فِي سُنْبُلِهِ إِلَّا

قَلِيلًا مِمَّا تَأْكُلُونَ (٤٧) ثُمَّ يَأْتِي مِنْ بَعْدِ ذَلِكَ سَبْعٌ شِدَادٌ يَا كَلْنَ

مَا قَدَّمْتُمْ لَهُنَّ إِلَّا قَلِيلًا مِمَّا تَحْصِنُونَ (٤٨) ثُمَّ يَأْتِي مِنْ بَعْدِ ذَلِكَ

لماذا؟

الإيراد / الدخل

العمل /
الإنتاج

قَالَ ﴿٤٦﴾

تَزْرَعُونَ سَبْعَ سِنِينَ دَابًّا فَمَا حَصَدْتُمْ فَذَرُوهُ فِي سُنْبُلِهِ إِلَّا

قَلِيلًا مِّمَّا نَأْكُلُونَ ﴿٤٧﴾

ادخار
بشروط ملائمة

استهلاك مضبوط

لماذا؟

عن عائشة رضي الله عنها قالت:

«كَانَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ يَدْخُرُ لِأَهْلِهِ قُوتَ سَنَةٍ»

رواه البخاري

عَنْ عُمَرَ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ أَنَّ النَّبِيَّ ﷺ:

كَانَ يَبِيعُ نَخْلَ بَنِي النَّضِيرِ وَيَحْبِسُ لِأَهْلِهِ قُوتَ سَنَتِهِمْ.

رواه البخاري ومسلم

لماذا؟

إذا؛ علي أن أدخر لأن الادّخار:

1. توجيه قرآني.
2. سنة نبوية.
3. أداة تحقيق أمان مالي.
4. وسيلة للاستثمار في المستقبل وشراء أصول.

ليس لأن الادّخار ...

ما الفرق؟

غير المدخرين

لا يخططون للمستقبل

المتعة اللحظية للإنفاق تفوق
عندهم أهمية المستقبل

من الصعب كثيراً أن يصبحوا
أثرياء لمدة طويلة

المدخرون

لديهم نظرة للمستقبل

يفضلون حماية مستقبلهم على
المتعة اللحظية

لديهم فرصة كبيرة نحو الثراء

ما الفرق؟

الاكتناز

مذموم، وهو دليل بخل.

يهدف لتكديس الأموال لغير سبب محدد، وبحرمان المقربين من الاستفادة من الأموال.

الادخار

محمود، وهو دليل وعي مالي

يهدف لتأمين متطلبات الحياة في الظروف غير المستقرة، ومن ثم للاستثمار

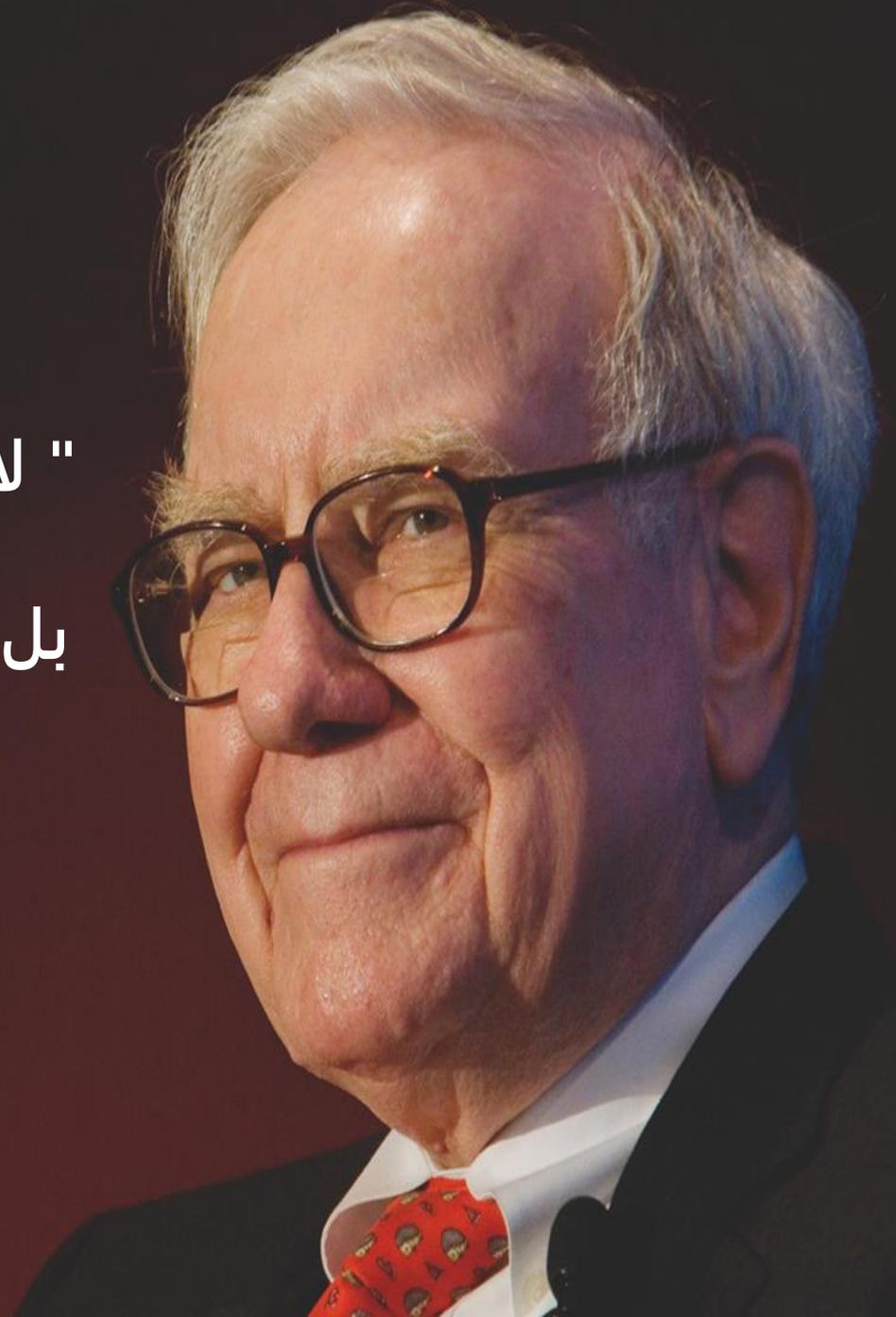
”وَالَّذِينَ يَكْنِزُونَ الذَّهَبَ وَالْفِضَّةَ وَلَا
يُنْفِقُونَهَا فِي سَبِيلِ اللَّهِ فَبَشِّرْهُمْ
بِعَذَابٍ أَلِيمٍ، يَوْمَ يُحْمَى عَلَيْهَا فِي نَارِ
جَهَنَّمَ فَتُكْوَى بِهَا جِبَاهُهُمْ وَجُنُوبُهُمْ
وَوُظُورُهُمْ هَذَا مَا كُنْتُمْ لَأَنْفُسِكُمْ
فَذُوقُوا مَا كُنْتُمْ تَكْنِزُونَ“

(التوبة: 34، 35).

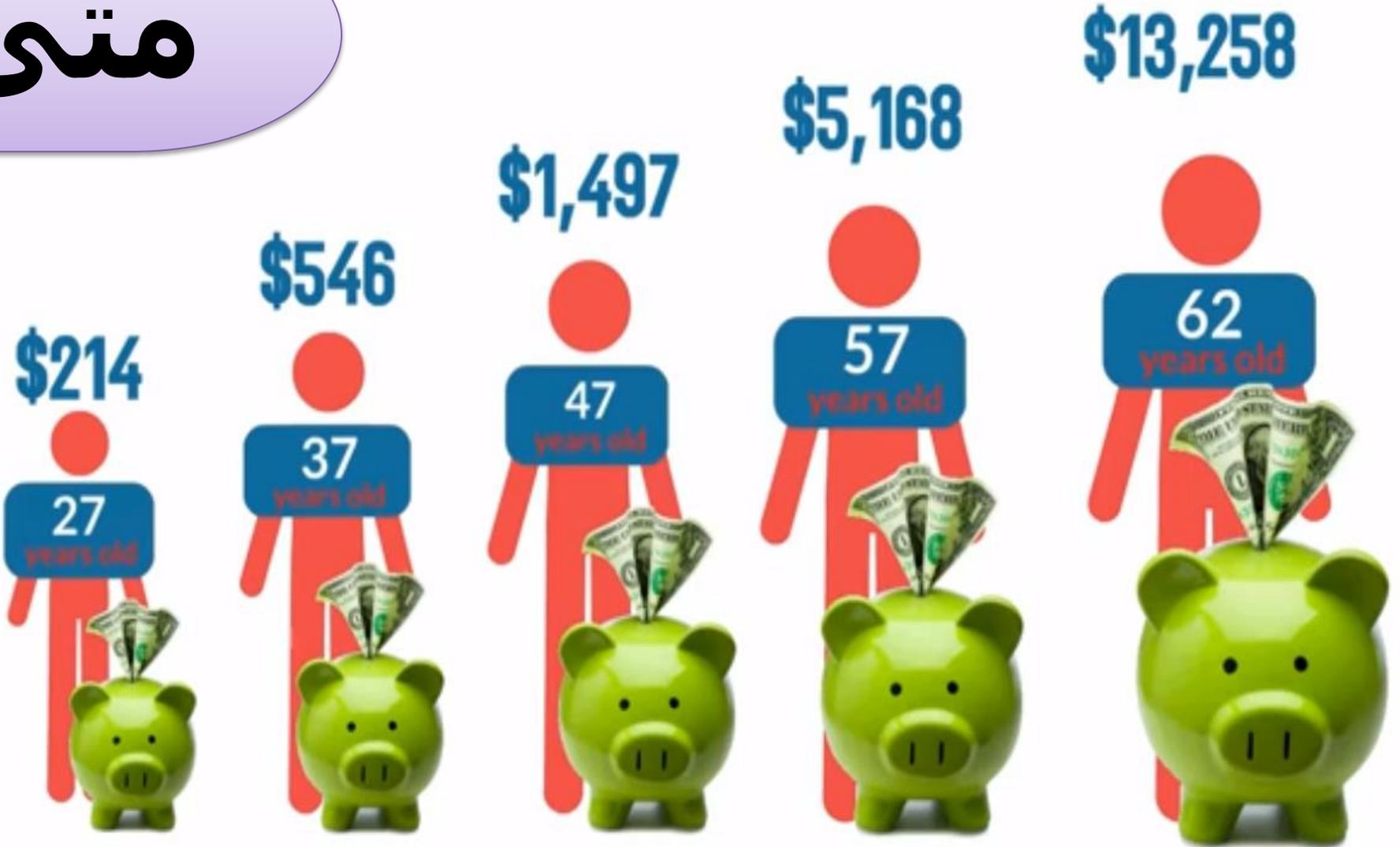
كيف؟

" لا تدّخر ما يتبقى بعد الإنفاق،
بل أنفق ما يتبقى بعد الادخار "

وارن بافيت



متى



الادخار الشهري اللازم للوصول لـ 1 مليون بعمر 67

1. الحد الأدنى: 10%
2. الأزواج العاملون؟
3. الشباب غير المتزوجين؟

ماذا أقرأ؟

من أكثر الكتب مبيعاً في العالم

المليونير التلقائي

خطة فعالة من خطوة واحدة
لتعيش وتتقاعد ثرياً

نسخة محدثة ومزينة



بيع منه
أكثر من
1.5 مليون نسخة
باللغة الإنجليزية

ديفيد باخ

مكتبة جرير
JARIR BOOKSTORE
...not just a bookstore

الكتاب الذي بيع منه
أكثر من مليوني نسخة

أسرار نجاح شعوب الحضارات القديمة
أكثر الكتب تحفيزاً على الإطلاق في مجال الثروة والمال

جورج كلاسون

أغنى رجل
في بابل

مكتبة جرير
JARIR BOOKSTORE
...not just a bookstore

ماذا أفعل؟

• مصروف 3-6 أشهر – أصول سائلة وما في حكمها

– حساب مصرفي استثماري – ذهب

• أكثر من 6 أشهر – استثمارات تدر ربحاً.

– عمل تجاري – أسهم



هل؟

هل الادخار يكفي وحده

لتحقيق النجاح المالي؟



أتعهد من الآن فصاعداً أنني سأدخر ..% من إيراداتي في حساب ادخاري، وذلك لأن الادخار أمر قرآني وسنة نبوية وأمان للمستقبل وأداة أحقق بها الحرية المالية في المستقبل.

البنية التحتية



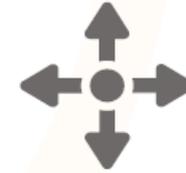
استعمال العقل



استغلال القلب



الأهداف الشخصية



اتخاذ القرار



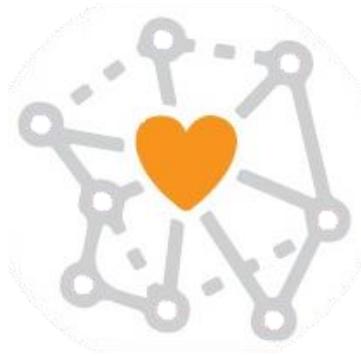
1. مشاهدة فيلم «The Opus المقطوعة»

وظيفة 2

استغلال القلب وقدراته



استغلال القلب وقدراته



الإيمان



الرغبة



الرغبة



أن تتحلى بالإرادة للفوز والرغبة
في النجاح والدافع لتصل إلى
أقصى ما يمكن أن تبذله، هذه
هي المفاتيح التي ستفتح باب
تحقيق التفوق الذاتي.

كونفوشيوس

فيلسوف





الرغبة

«الشعلة المتوقدة في النفس والتي تعطيك الطاقة الأولى للانطلاق»

- أن تكون «جائعاً» للنجاح المالي. (بارنز).
- ليست النية، الأمل، الأمنية، تشملها جميعاً.
- تدل على تقبل الفكرة، التفكير بها.
- يعززها كتابة الأسباب والدوافع مع دمجها بالعواطف. وكذلك التخيل.



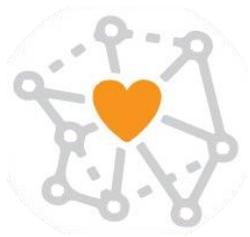
الإيمان



“أن تؤمن بالأشياء التي تستطيع أن
تراها وتلمسها لا يمثل أي إيمان
مطلقاً،

ولكن أن تؤمن بالأشياء التي لا تراها
فهو نعمة ... وهو نصر.”

أبراهام لينكولن



«سأفعلها، طالما أن غيري فعلها»

- هو تصديق وجود الشيء حتى لو لم تكن تدركه بحواسك.
- دلائله: الثقة بالنفس، والمكان، والزمان، والمؤهلات...
- ارفع معاييرك في الاستقبال.
- تغلب على المخاوف / الخوف من الفشل.





البنية التحتية



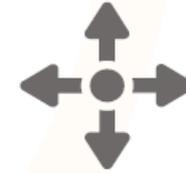
استعمال العقل



استغلال القلب



الأهداف الشخصية



اتخاذ القرار





الأهداف الشخصية



الأهداف الشخصية

1. الرسالة

2. 1، 5، 20

3. من أنا / الهوية My Identity

التمارين



7 Whys



كل شخص منكم لديه الإمكانية لتحقيق نجاح هائل.

-All of you, leaving here, have the potential for enormous success.

الهدف بعد 20 عاماً:

.....

.....

المتطلبات الأساسية			المتطلبات الفرعية			التاريخ			
الأعمال الأساسية التي ستؤديها			الحالة الشخصية			حالة العمل الذي اخترته			خلال العام القادم
									من 2 - 4 أعوام
									بعد خمسة أعوام
									من 6 - 19 أعوام
تحقيق الأهداف									بعد 20 عاماً

أعتبر نفسي ثرياً عندما

مصادر الدخل:

- 1- لا تحتاج لوجودي شخصياً (سلبياً).
- 2- متنوعة.
- 3- تغطي مصاريفي وزيادة.
- 4- تنمو باستمرار.

نمط الحياة:

- 1- أقرر لنفسي شكل حياتي وروتيني اليومي.
- 2- أمارس هواياتي وأسافر إلى الأماكن التي أحلم بزيارتها.
- 3- أقوم بالأعمال الخيرية التي أحبها.

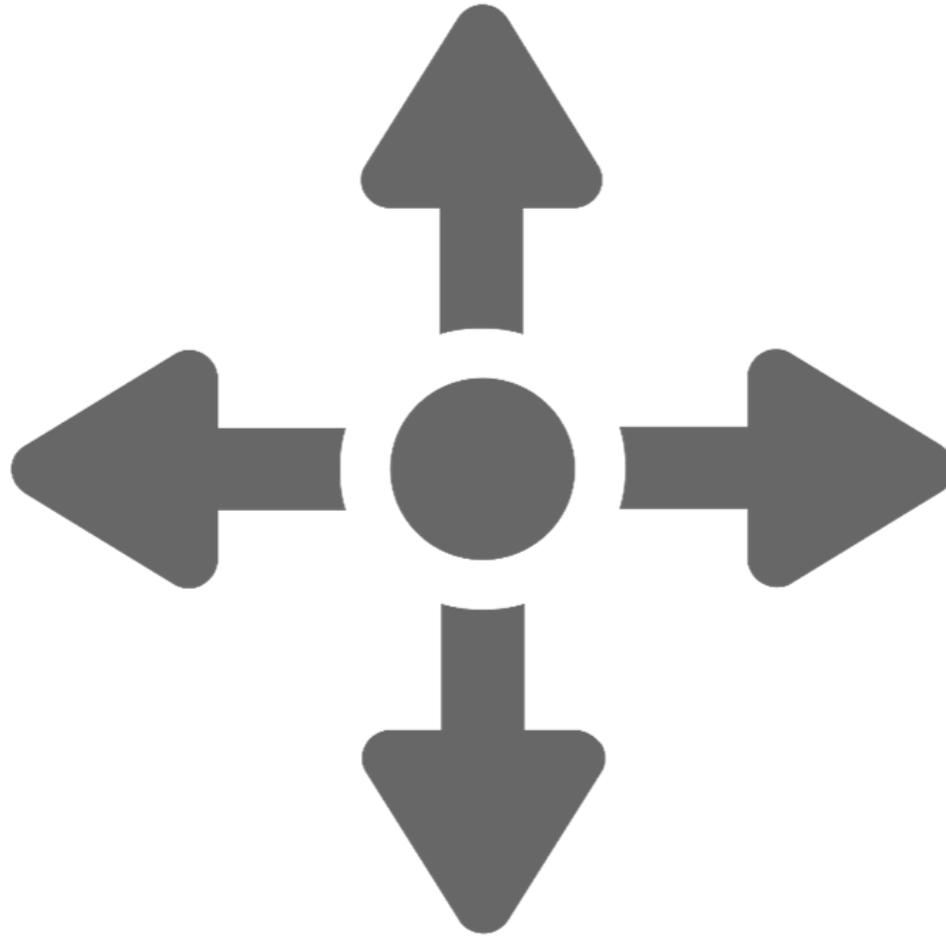
أنا ثري ... إذاً:

العمل:

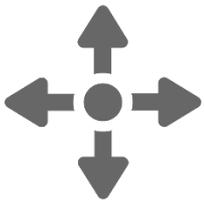
- 1- لست مضطراً للعمل. وإن عملت:
- 2- أعمل في المجال الذي أحبه.
- 3- أعمل بهدف النمو والتعلم وتحقيق الذات والإنجاز.

الثروات:

- 1- أمتلك الأشياء التي أحلم بامتلاكها.
- 2- متنوعة.
- 3- تنمو باستمرار.



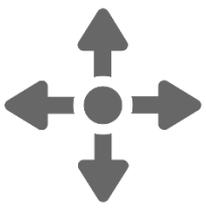
اتخاذ القرار



اتخاذ القرار



1. ماذا يعني «قرار»؟



اتخاذ القرار

التسويق



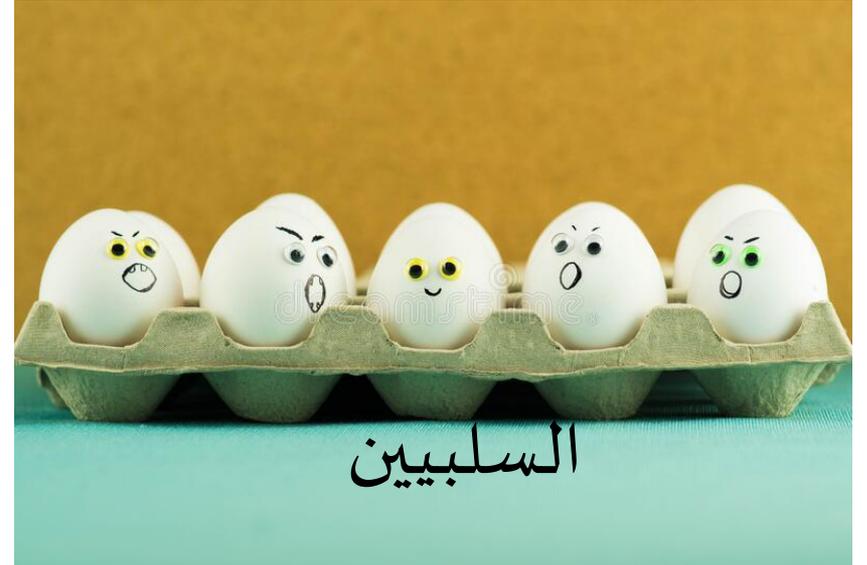
2. معوقات القرارات الثلاث:

COMFORT ZONE

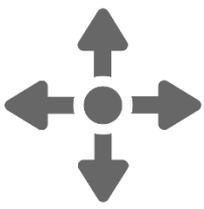
الارتكان

لمنطقة

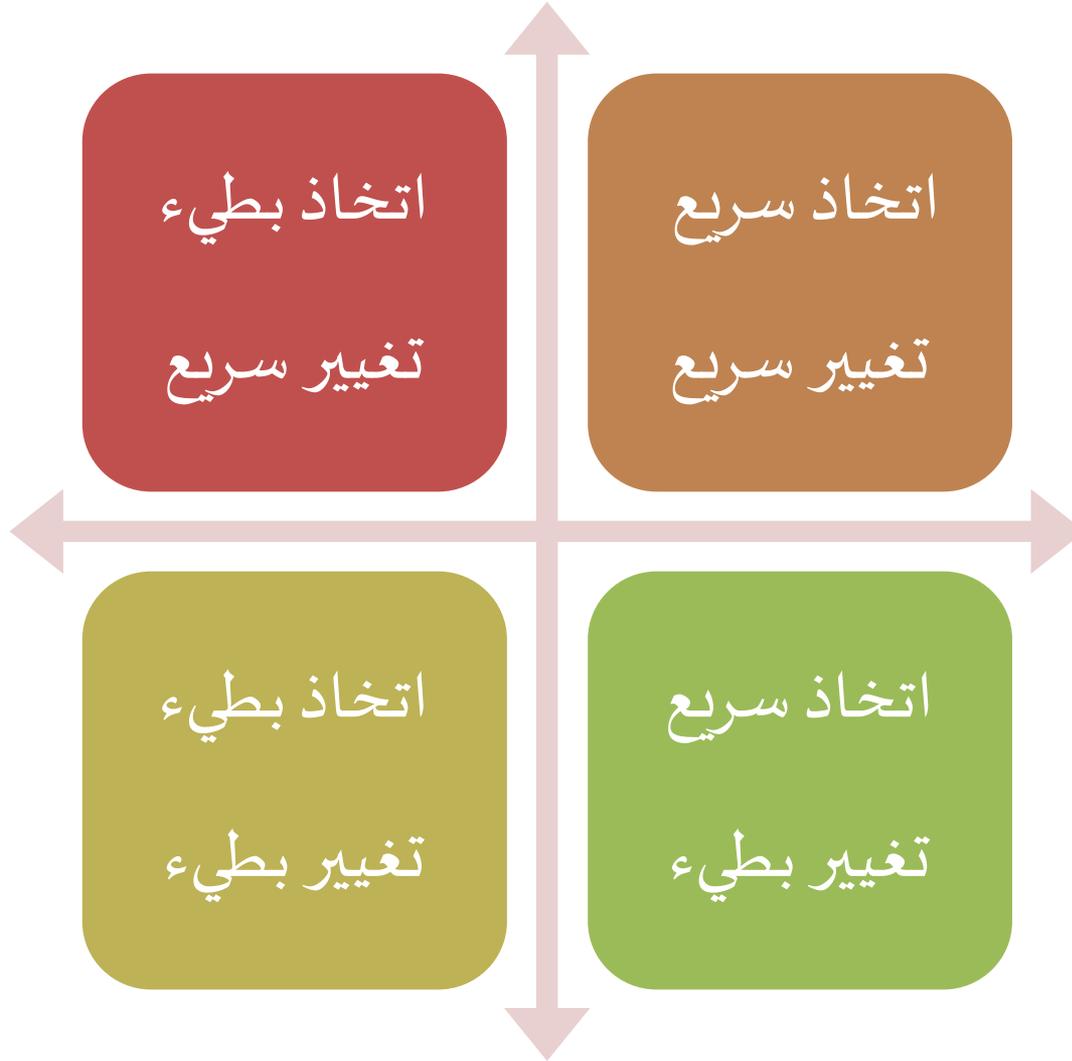
الراحة



السلبين

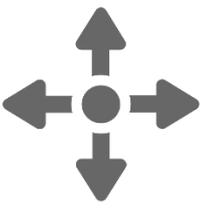


اتخاذ القرار



3. السرعة والبطء؟





اتخاذ القرار

4. السيدات والقرار 

5. ما هو قرارنا اليوم؟



منطقة الراحة



- الإيمان/الرغبة
- الثقة بالنفس
- تحمل المسؤولية
- القرار / التوقع

معتقدات
وقناعات

- زيارات وتعارف
- منتديات / لقاءات
- مشاركات
- تواصل مستمر

علاقات
خارجية

مهارات
شخصية
فردية

- مبادرة / جرأة
- مخاطرة / إقدام
- قوة إرادة
- بيع / عرض

مهارات فنية
وعلمية
وعملية

- خبرات / عمل
- قراءة وكتابة
- لغات وحوار وتفاوض
- دورات تخصصية

منطقة الراحة

الاستفسار عن مصادر وأنواع التمويلات المتاحة

قراءة كتب عن الثراء

حضور دورة عن المبيعات

الاستيقاظ لياً / باكراً للعمل

ممارسة الرياضة الصباحية

معاودة إرسال عرض العمل أو طلب التمويل
لنفس الشخص حتى لو رفضه سابقاً.

الحديث عن خدماتك ومنتجاتك لعمل محتمل حتى لو لم تكن
موجودة. (عرض تقديمي أو حتى اتصال أو كلام مباشر).

محاولة إجراء بيع

تعلم مهارات العرض والإقناع

حضور اجتماع لرجال أعمال أو لأثرياء دون دعوة

حضور دورة أونلاين عن كيفية إعداد خطة عمل

تجربة الحديث مع الغرباء في أي موضوع

الذهاب لمكتب مليونير للتعرف عليه من دون موعد

تعلم البورصة والأدوات المالية فيما ثم الاستثمار فيها

زيارة صالة سيارات فخمة وإجراء تجربة قيادة

السفر إلى بلاد جديدة لا تعرف لغتها

عرض فكرة مشروع لممول

زيارة الجهات المعنية لمعرفة شروط افتتاح شركات وأنواعها

العمل كبائع جوال

السفر للإقامة في بلد جديد

الانضمام لشركة تسويق شبكي

تعلم لغة جديدة

الانضمام لنادي رجال أعمال / أثرياء

الأدوات



الفريق



الفكرة



الخطوة



التمويل



فريق العمل



فريق العمل

«أنا ثالث الشريكين

ما لم يخن أحدهما صاحبه»

رواه أبو داود والبيهقي والدارقطني

«المرء قويٌّ بأخيه»

لماذا؟



فريق العمل

إذا أردت الانطلاق سريعاً فانطلق وحيداً
أما إذا أردت الذهاب بعيداً فانطلق في
جماعة

$$\ll 11 = 1 + 1 \gg$$

لماذا؟



فريق العمل

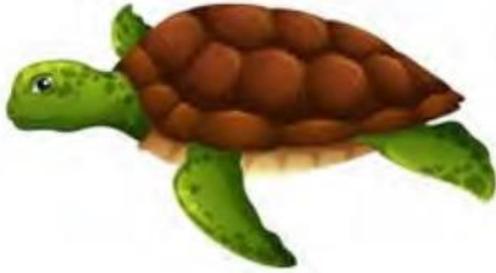


• عناصر الاختيار

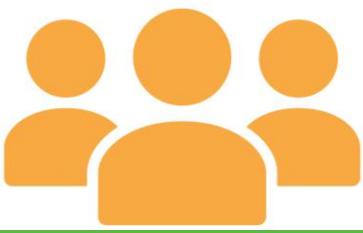
– التكامل HOTS

– الإيجابية

– الخبرة الملائمة



كيف؟



فريق العمل

- اختيار الموجه Mentor
- الاجتماع الدوري
- رسالة الالتزام

ماذا؟



تحديد الفكرة

ما هي مصادر الأموال؟

..... ?
..... ?
..... ?
..... ?

ما هي مصادر الأموال؟



جرأة & علاقات

ريادة الأعمال / حقوق امتياز

عمولة

تسويق شبكي

تجارة

كفاءة & تميز

منح

جوائز

بطولات

اقتراض / تمويل

عوائد استثمارات مالية (أصول)

عقارات

أدوات مالية / ودائع

شراكات

تأمين / تقاعد

عمل

رواتب

مكافآت & حوافز

أجرة

رعايات

غير أخلاقية

مراعاة

سرقة / احتيال / رشوة

يا نصيب

قمار / رهان

من دون مقابل

إرث

تبرع / هبة / معونة

مصرف

اللقطة

فكر & إبداع

براءات الاختراع

حقوق الملكية

برمجيات / Blogs

تأليف الكتب

مستحدثة & أونلاين

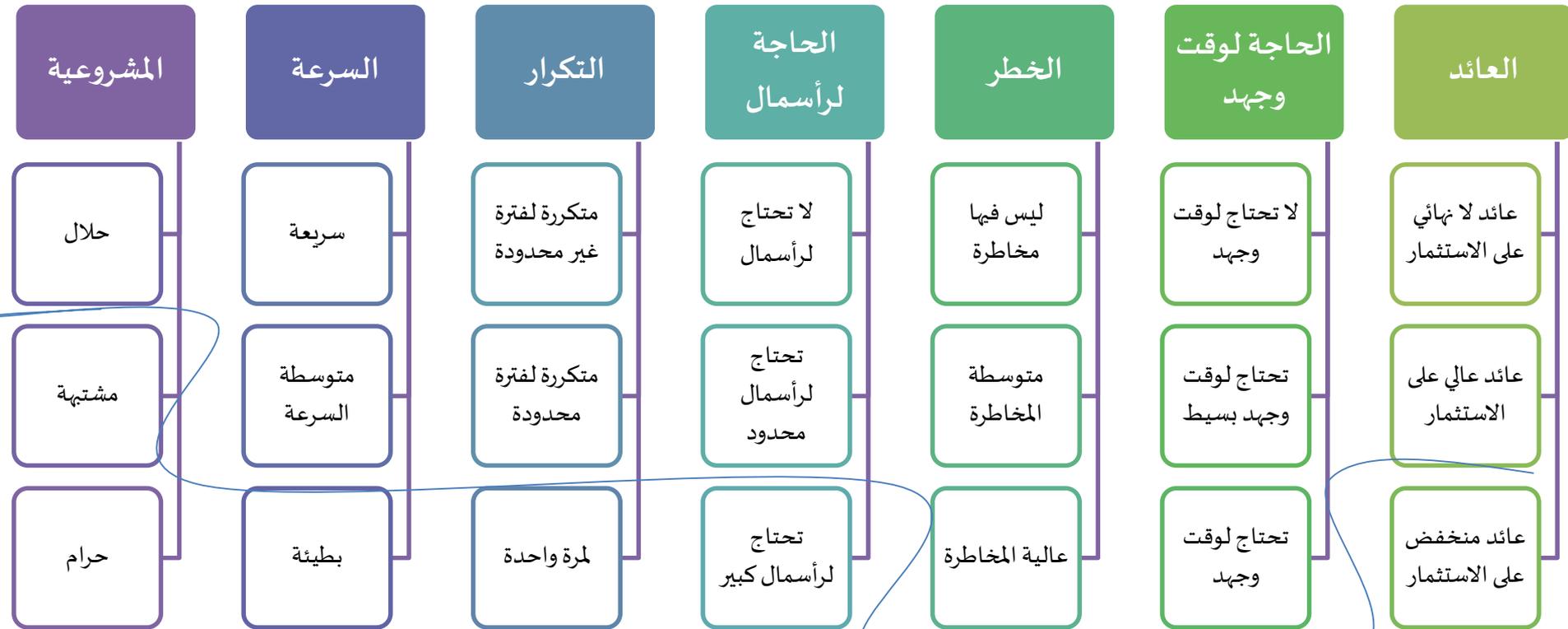
الشهرة / التأثير

يوتيوب / صفحات

ستريمينغ

التدريب الافتراضي / webinars

تصنيف مصادر الأموال



1. تعريفك للثراء بشكل واضح

2. لماذا ترغب بأن تصبح ثرياً

3. الرسالة – 20 – 5 – 1

4. اختيار فريق العمل

5. تحديد طريقة الادخار

وظيفة 3

تعريف الذكاء المالي

أن تكسب أكبر قدر من المال
ولأطول فترة ممكنة



وبأقل جهد

وبالحد الأدنى من المخاطرة

وبأقل رأسمال

خلال أقصر مدة



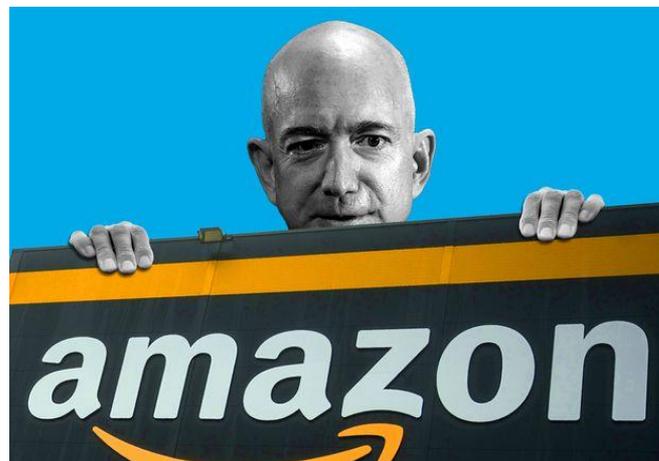
مع الحفاظ على قيمك ومبادئك



المجال والفكرة

1. حل لمشكلة

2. Commercialize it



Jeff Bezos



Todd Bol



المجال والفكرة

3. ابدأ صغيراً، فكر كبيراً، انطلق سريعاً





المجال والفكرة

4. الشغف

5. الخبرة

6. الواقعية (التدريب)



المجال والفكرة

هل الإبداع شرط أساسي لاختيار الفكرة

(القدوم بما هو جديد)؟

إحصائيات المليونيرات في أمريكا

- المهنة الحرة 10%
- مدراء الشركات 5%
- ريادة الأعمال 10%
- وسائل استثنائية 1%
- رجال المبيعات 74%

العمولة

المزايا:

✓ 0 خطر

✓ win-win-win

✓ مرة واحدة، متكررة، للأبد

✓ متوافرة في كل زمان وكل مكان



العمولة

• أمثلة:

✓ البرمجيات

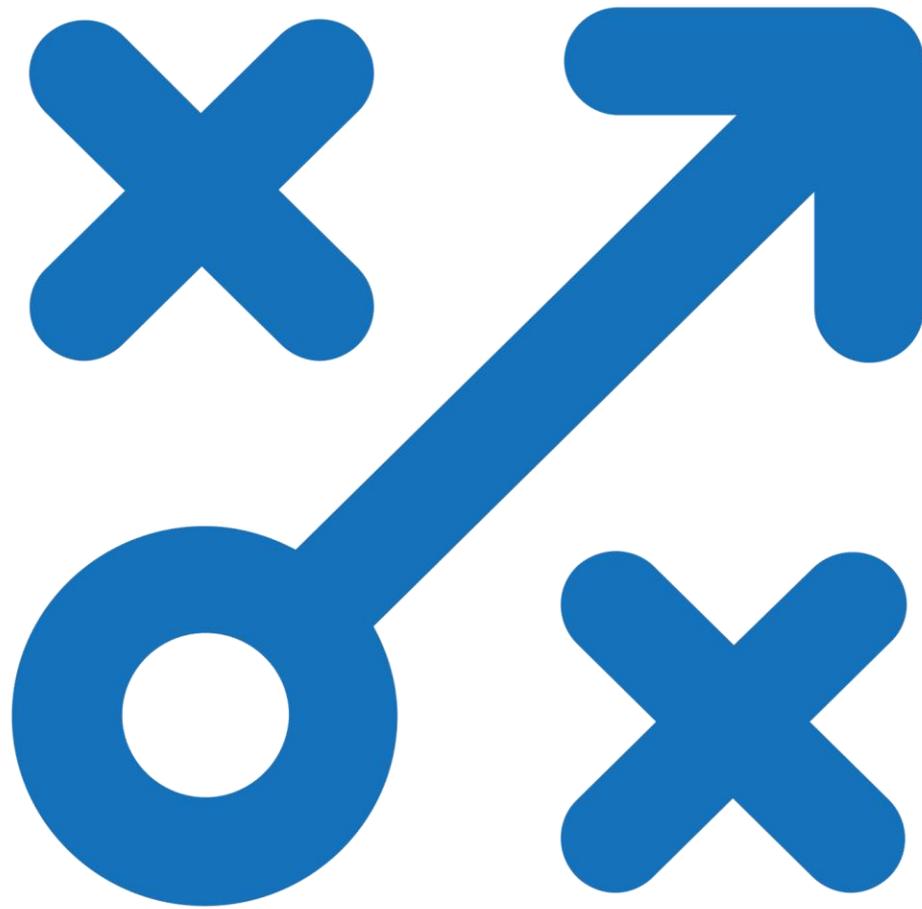
✓ جريدة الوسيلة

✓ المعارف

✓ Dropshipping / Dropserving

• تجارب شخصية





التخطيط



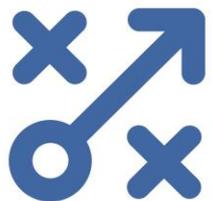
التخطيط والتنظيم

➤ البحث والاستكشاف

البحث والاستكشاف

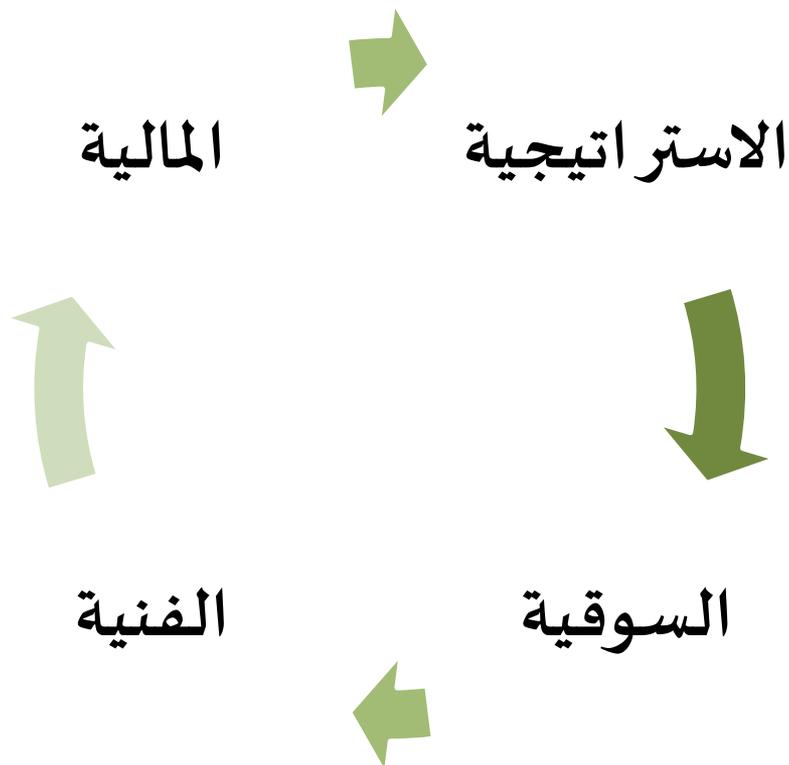
التخطيط

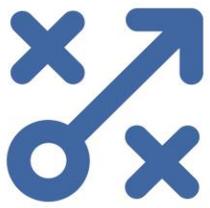
التنفيذ



التخطيط والتنظيم

➤ خطة العمل & دراسة الجدوى الاقتصادية





التخطيط والتنظيم

الخطة التنفيذية Action Plan: ➤

المهمة: مسؤولية من / متى / تفاصيل...؟

الخطوات العملية Processes A-Z ➤



التخطيط والتنظيم

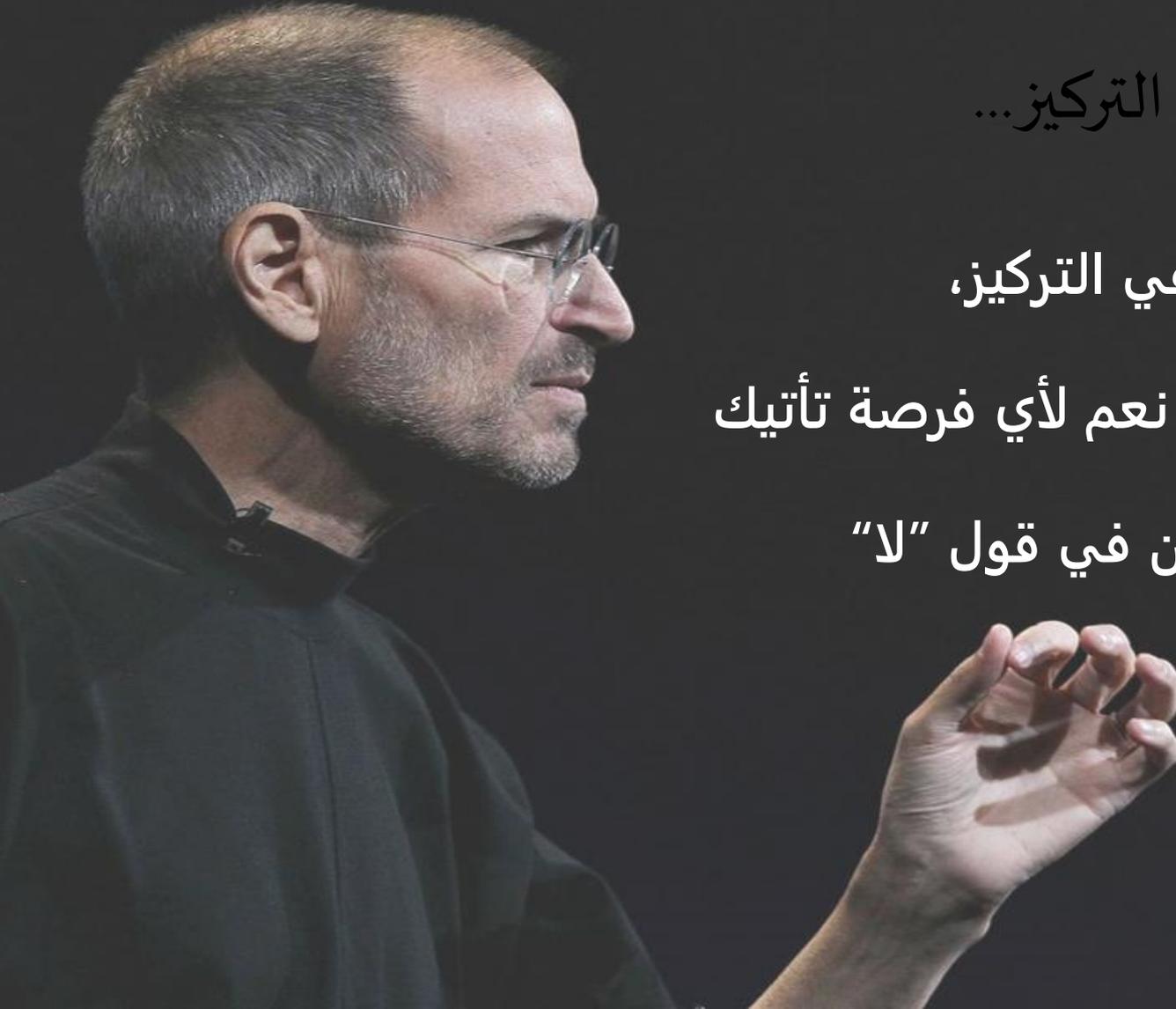
➤ التركيز... التركيز... التركيز...

عندما تفكر في التركيز،

فإنك تظن أنه في قول نعم لأي فرصة تأتيك

إلا أن التركيز يكمن في قول "لا"

ستيف جوبز

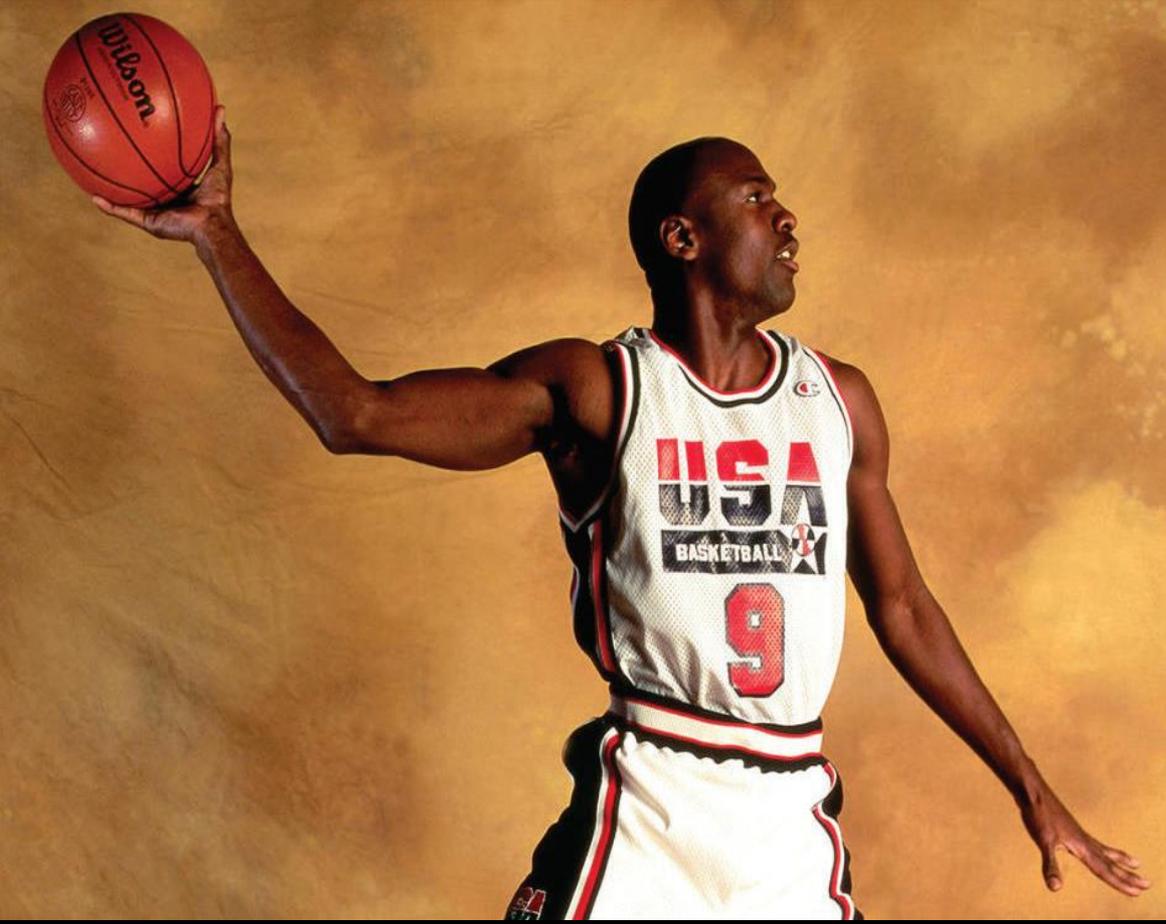




التخطيط والتنظيم

➤ استراتيجية الخروج / هدف البيع بعد x سنة.

➤ التخصص & التعلم.



يمكنك التدريب على رمي الكرة لمدة 8 ساعات
باليوم، إلا أنك لو اتبعت الطريقة الخاطئة في
الرمي فسينتهي بك الأمر بأن تصبح ممتازاً
بالرمي الخاطئ، عليك أن تتعلم المبادئ
الصحيحة، وعندها فإن مستوى كل شيء
تفعله سيرتقي للأعلى

مايكل جوردان



التمويل



DRETTAKMS



التمويل

• هل التمويل ضروري؟

الحالة	حصتي من المشروع	الأرباح المحققة	صافي الربح المحقق لي
بدون ممول	%100	1,000	1,000
مع ممول	%40	3,000	1,200

لماذا؟



التمويل

• مصادر التمويل المتاحة:

1. ذاتي.
2. مقربين.
3. أفراد.
4. مؤسسات دعم (حاضنات / تمويل جماعي).
5. مؤسسات مالية.

ما هي؟



التمويل

• كيف أموال فكرتي؟

– ترتيب التمويل.

– تجزئة التمويل Mile Stoning.

– الاستفادة من شريك استراتيجي موجود.

– قَدِّم نموذجاً عن العمل. [\(إيلون ماسك\)](#)

كيف؟



التمويل

• كيف أموال فكرتي؟

– الأسئلة التي تحتاج إلى إجابتها:

➤ فترة الاسترداد

➤ العائد المتوقع

➤ استراتيجية الخروج

– ضع نفسك مكان الممول.

كيف؟

الأدوات



الفريق



الفكرة



الخطوة



التمويل



1. شاهد فيلم The Founder (مكدونالدز).

2. حدد الفكرة بوضوح واعرضها على تعريف الذكاء المالي.

3. اختر فريق العمل.

وظيفة 3



القمة التالية

مخطط رحلة عدنان للنجاح المالي



نعمة
للنجاح المالي



التقييم



1,000,000

التنفيذ



الإصرار



المتابعة

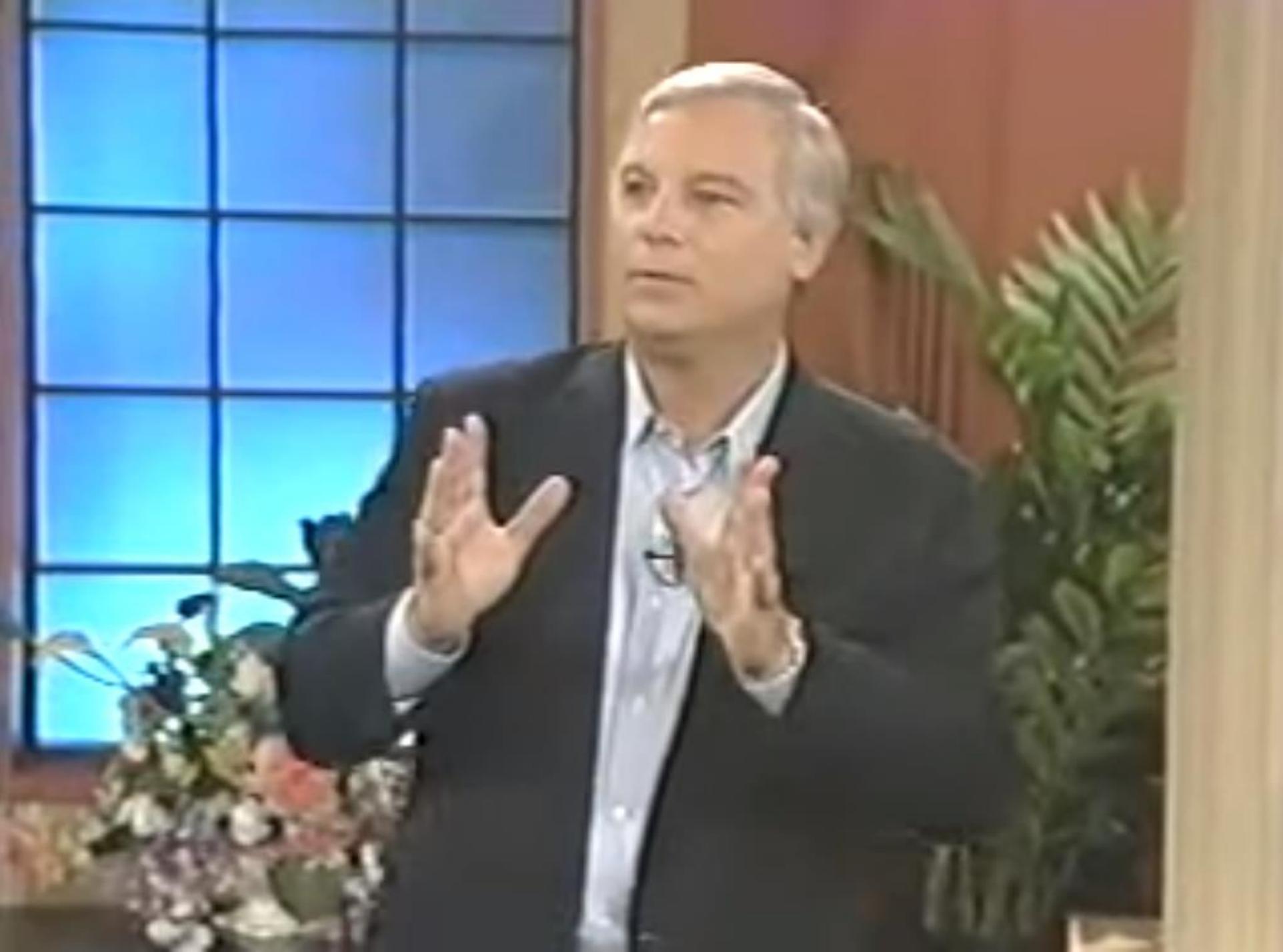


استغلال العلاقات



فَإِذَا عَزَمْتَ فَتَوَكَّلْ عَلَى اللَّهِ
إِنَّ اللَّهَ يُحِبُّ الْمُتَوَكِّلِينَ

And when **you have decided**
then rely upon Allah. Indeed, Allah
loves those who rely upon Him.



التنفيذ

• Optimize: استمر بالبحث عن «الطريق الوحيد الأفضل - [تايلور](#)».



• التفويض.

• الذكاء في التنفيذ

• واستخدام الروافع.

اعمل بذكاء... فلا أحد يهتم بالجهد الذي تبذله، ما يهم هو النتائج الظاهرة لعملك.

Why you should work smarter
not harder





استغلال شبكة العلاقات



استغلال شبكة العلاقات

• ارتباط حجم الشبكة بالنجاح (قصة).

• أهمية توسيع الشبكة باستمرار.

• التذكير المتكرر وبدون إزعاج

التمارين





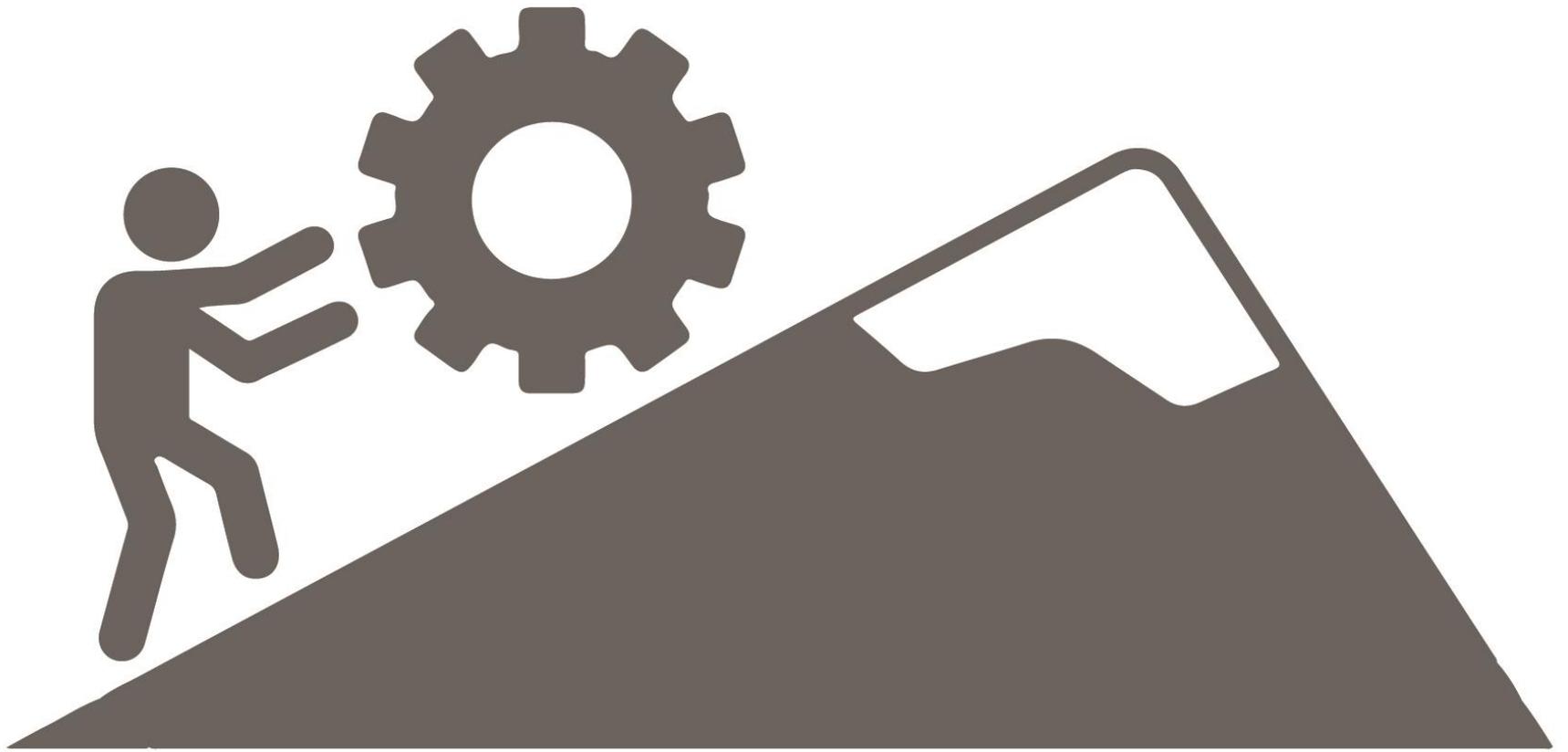
المتابعة



بناء نظام المتابعة

- المتابعة الداخلية والخارجية.
- المتابعة ومنطقة الراحة.
- استخدام 3 وسائل بالحد الأدنى.
- أمثلة.





الإصرار

أعظم مجد لنا ليس في عدم
السقوط أبداً، إنما في النهوض
بعد كل مرة نسقط فيها.

كونفوشيوس

فيلسوف





الإصرار

- قمة الجبل، الصبر
- قائمة البدائل NEXT
- تغيير الاستراتيجية؟؟؟ ضروري أم لا؟
- هنري فورد، توماس إديسون، تي هارف إيكر...



اليقين

A young man with dark hair, wearing a blue denim jacket over a black t-shirt, is shown from the chest up. He is looking slightly to his right with a neutral expression. The background is a solid, muted blue. On the left side of the image, there is a vertical, glowing orange and yellow light streak that tapers at the top and bottom.

اغنية

حرر عقلك

Mostafa Mohamed

(EL SOLTAN)

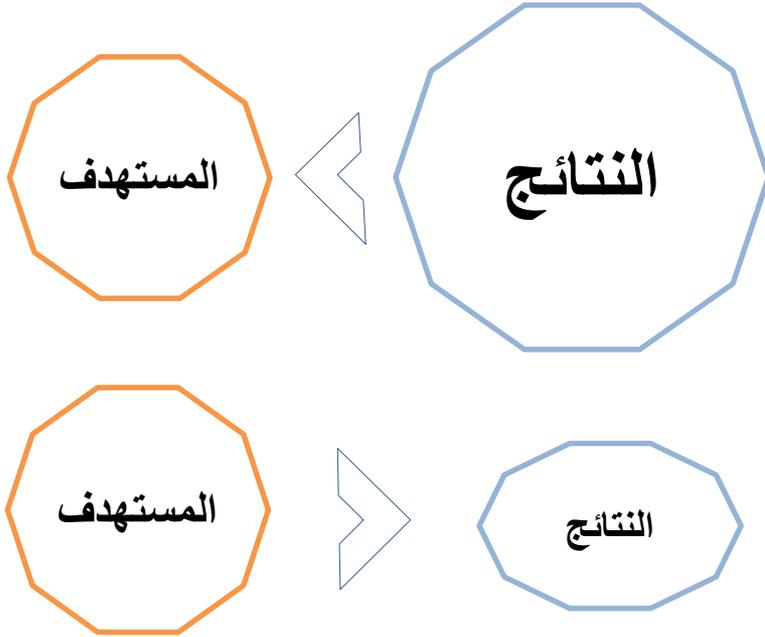
1,000,000



التقييم



التقييم



• ماذا حققت بالمقارنة مع المستهدف:

= وضع مثالي

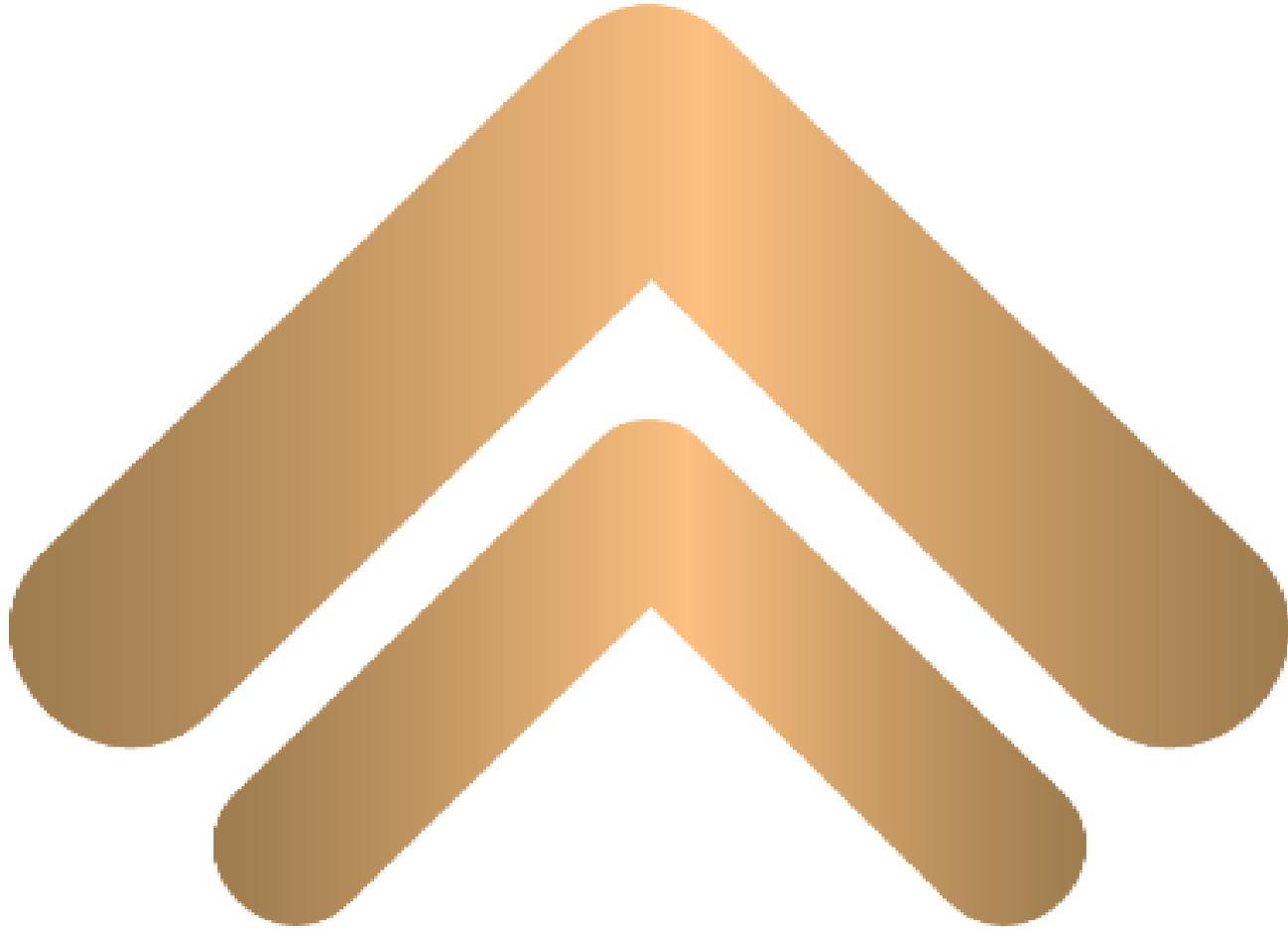
+ أين المشكلة؟

- لماذا؟ وكيف أعوض؟

• تقييم الأشخاص

- المكافأة

- المحاسبة



القيمة التالية

وَإِذْ تَأَذَّنَ رَبُّكُمْ لَئِن شَكَرْتُمْ لَأَزِيدَنَّكُمْ

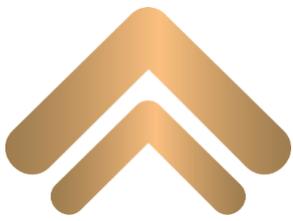
grateful, I will surely increase you [in favor];



النجاح رحلة مستمرة، وليس وجهة ثابتة
آرثر آش

Success is a journey not a destination.

Arthur Ashe



القمة التالية

وَالسَّمَاءَ بَنَيْنَاهَا بِأَيْدٍ وَإِنَّا لَمُوسِعُونَ

- بداية نهايتك هي عندما تتوقف عن التوسع والنمو

«إذا لم تكن في زيادة فأنت في نقص»

- راجع مخطط 1 – 5 – 20
- أضف صفراً لرحلة المليون.
- أمثلة.



القمة التالية

مخطط رحلة عدنان للنجاح المالي



التقييم

1,000,000

التنفيذ



الإصرار



المتابعة



استغلال العلاقات



الأدوات



الفريق



الفكرة



الخططة



التمويل

البنية التحتية



استعمال العقل



استغلال القلب



الأهداف الشخصية



اتخاذ القرار



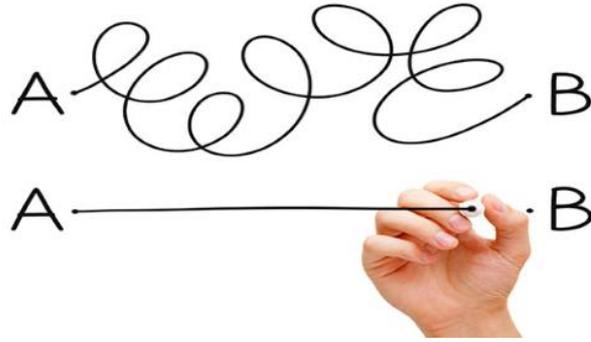
الفقراء Vs. الأغنياء

الفقراء	عنصر المقارنة	الأغنياء
أسباب خارجية (لا علاقة لهم بها)	أسباب النتائج التي يعيشون بها:	أسباب داخلية (هم من يستطيع أن يحلها أو يغيرها)
قضاء وقدر حتي يجب القبول به.	الفقر والغنى:	نتيجة لقناعات وأفكار ومعتقدات وأعمال الإنسان، والقضاء والقدر احتمالي.
امتلك، افعل، كن.	مراحل التغيير لديهم:	كن، افعل، امتلك.
إما أنهم يعتقدون أنهم يعلمون فلا يشاركون، أو يتذرعون بمبررات مختلفة مثل ليس لدي المال أو ليس لدي الوقت أو لا أحتاج لها.	تطوير الذات من خلال الدورات وقراءة الكتب:	يشاركون بها بهدف تطوير ذاتهم وإنتاجيتهم وتعلم المزيد من النجاح فيستمرون في التطور والنمو.

الفقراء Vs. الأغنياء

الفقراء	عنصر المقارنة	الأغنياء
تسمع كثرة اللوم على الغير والتبرير والشكوى.	عند مناقشتهم بأسباب الفشل:	تسمع الأخطاء التي ارتكبوها وكيف سيتجاوزوها في المرات القادمة.
لا يخاطرون خوفاً من الخسارة.	المخاطرة:	يخاطرون رغبةً بالفوز.
مملوء بالطاقة السلبية والتذمر والشكوى والتشاؤم ويتحدثون عن المصائب والمتاعب والمشاكل والأوضاع السيئة.	كلامهم:	يتسم بالإيجابية والحديث عن الأفضل والمستقبل الواعد والإيجابيات والنعمة والصحة والجمال والرزق.
الوقت الذي يمنحوه.	النظرة تجاه سبب الإيرادات التي تأتيهم:	النتائج التي يتسببون بها.
يعملون من أجل المال.	العمل:	المال يعمل من أجلهم.

نصائح ختامية سريعة



الملخص



الختام

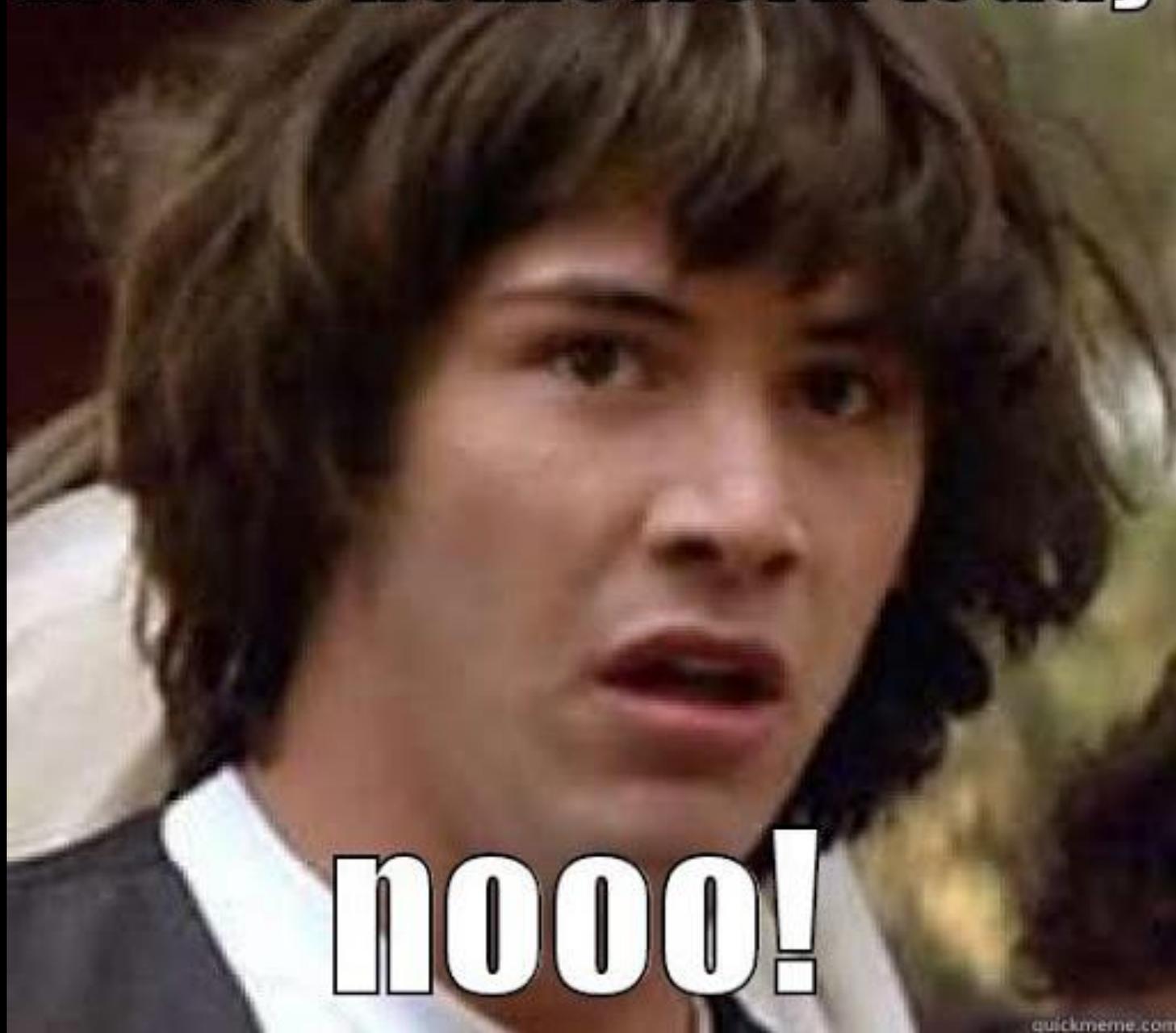
- الاستبانة
- الرأي المصور
- تحذير / تحدي / خبر سيء
- خبر جيد
- الاسترداد
- المشاركة
- اللقاء القادم
- مجموعة تحدي المليون



ليس خطأك أنك ولدت فقيراً ولكنه
خطؤك أن تموت فقيراً.

بيل غيتس

theres homework today



nooo!



انجح وكن قدوة لغيرك

وظيفة أخيرة

شكراً

Q & A



"إذا كان لديك فرصة كي تُغامِر وتنفذ فكرة ما،
فافعل ولا تتردد،

لكن التزم بها وابقَ مركزاً عليها،
ثقْ بنفسك، وكنْ مؤمناً بقدراتك وبعهدسك،
فإن اللحظة التي تساورك فيها الشكوك
هي اللحظة التي ستفشل فيها".

أشرموسى

sherbet
the heart of London taxis



Creative idea people

Love to find and explore



Get bored when in the practical application

Bad at follow-through

Think randomly



Wise and measured

Identify and support great ideas

Plan and direct teams

Only see the big picture and component parts needed for execution

Takes action and completes tasks

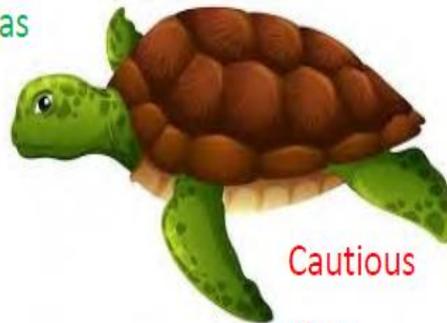
Detail-oriented and methodical



Don't like to be involved with thinking about the big picture

Troubleshoot ideas

Need plans to buy into ideas



Cautious

Slow

HOTS

Hares

Owls

Turtles

Squirrels

The **one**
the story that transforms
Minute
your life and makes you rich
Millionaire
Mark Victor Hansen
Author of the International Bestselling Chicken Soup series
& Robert Allen

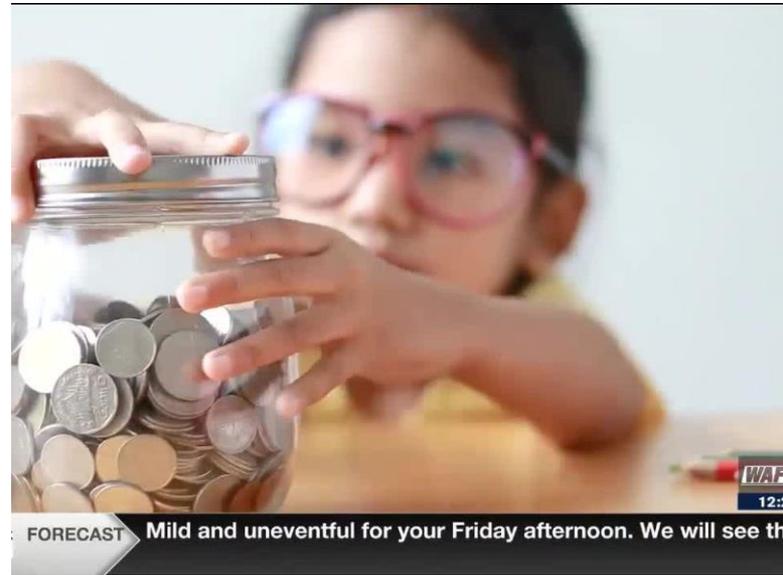


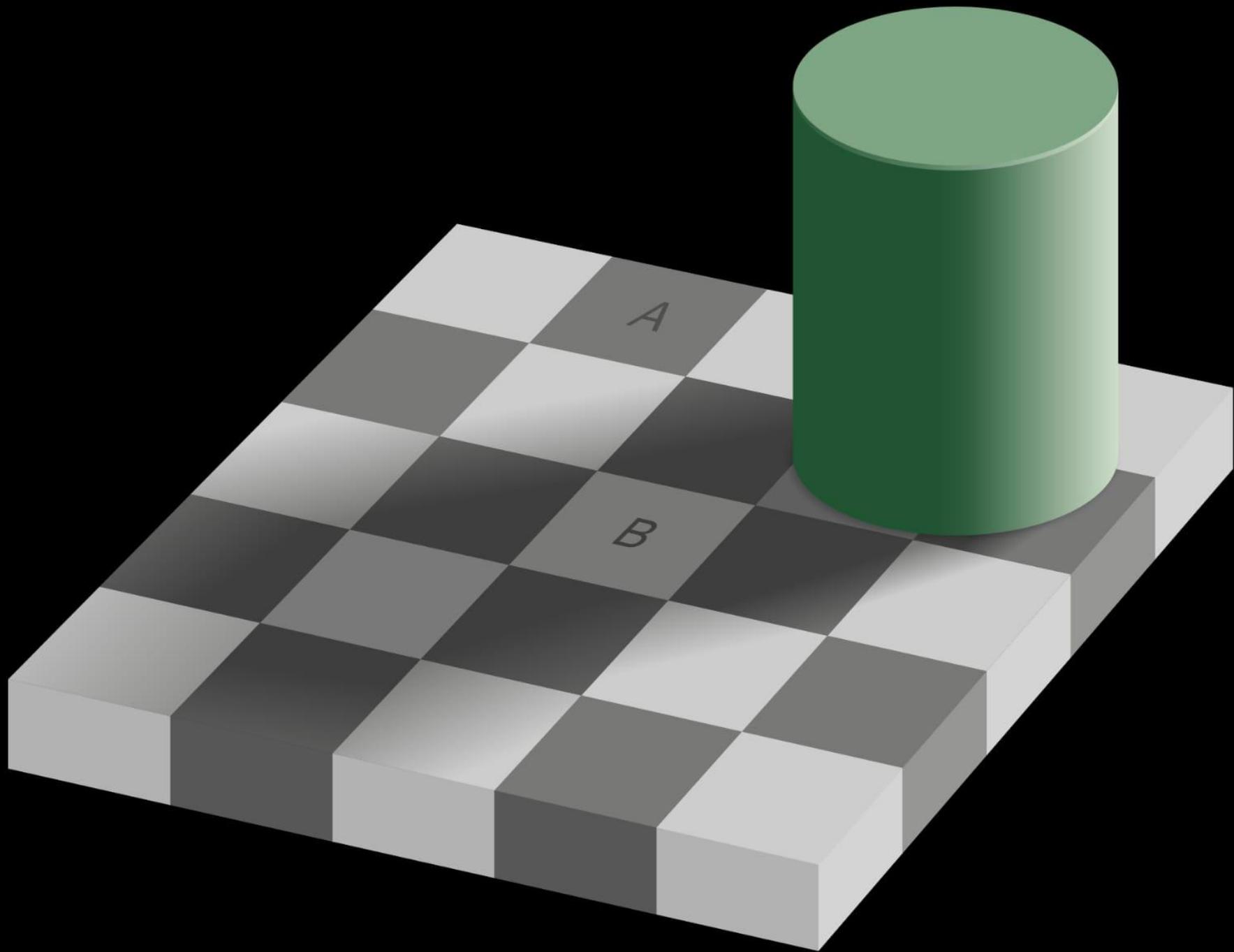
علمني
Alemni

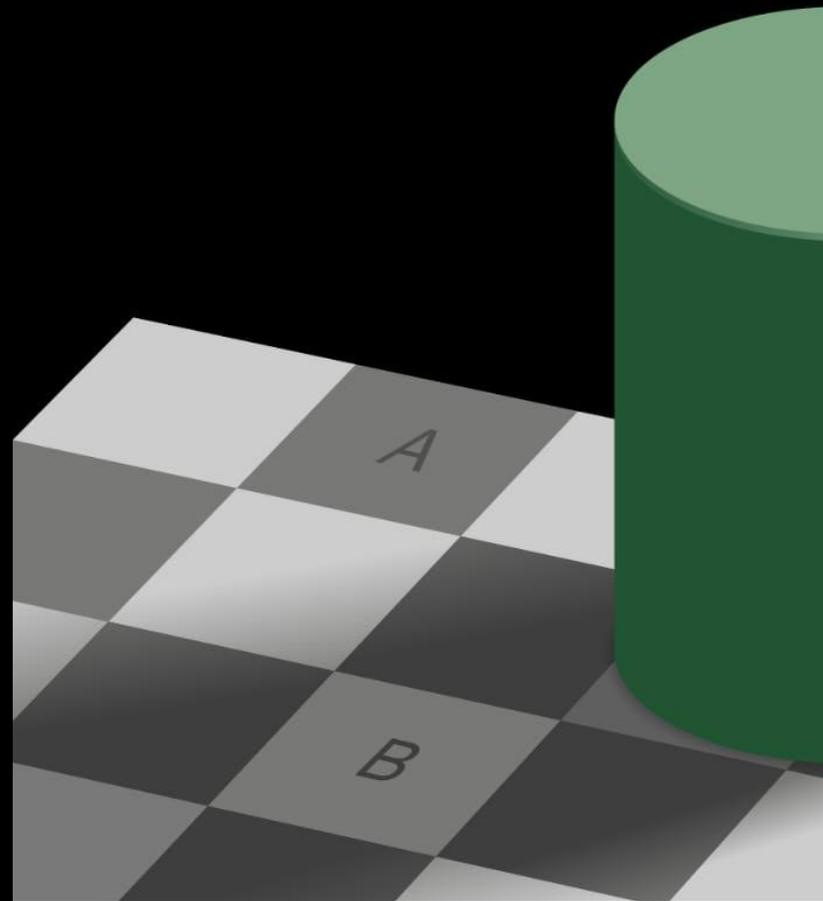


نقمة
للنجاح المالي

رحلتك إلى النجاح المالي

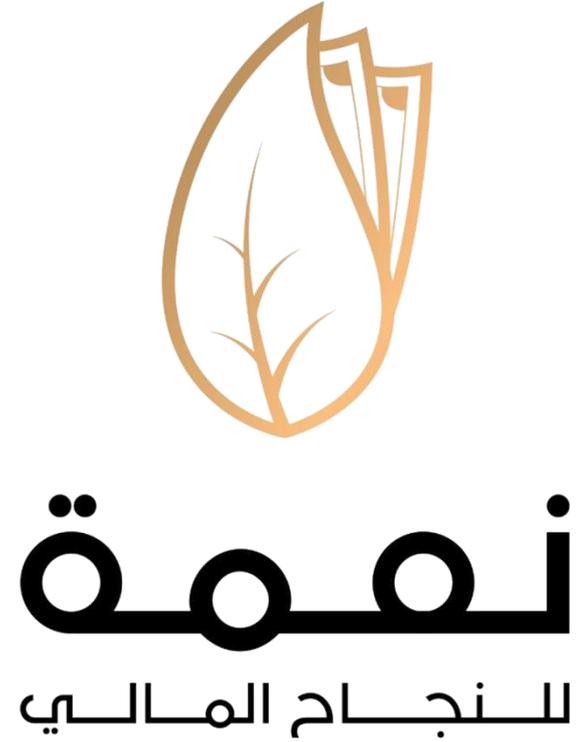






A

B



رحلتك إلى النجاح المالي



هل تمنح موضوع المال
- تعلماً وفهماً ودراسةً وقراءةً -
الأهمية التي تناسب أثره الإيجابي
على الجوانب الأخرى بحياتك

أنا لم ولا أمنح تعلم المال الوقت والجهد الكافي،

وهذا سبب أساسي لعدم تحقيقي لأهدافي المالية.



نفاقة
للنجاح المالي

رحلتك إلى النجاح المالي